



Генеральная Ассамблея

Distr.: General
21 December 2010
Russian
Original: English

**Комиссия Организации Объединенных Наций
по праву международной торговли**
Сорок четвертая сессия
Вена, 27 июня – 15 июля 2011 года

Проект пересмотренного текста Типового закона

Записка Секретариата

Добавление

В настоящей записке содержится предложение относительно главы II (Методы закупок и условия их использования. Привлечение представлений и уведомления о закупках) пересмотренного Типового закона, включающей статьи 26-34, а также относительно главы III (Открытые торги) пересмотренного Типового закона, включающей статьи 35-43.



ГЛАВА II. МЕТОДЫ ЗАКУПОК И УСЛОВИЯ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ И УВЕДОМЛЕНИЯ О ЗАКУПКАХ

РАЗДЕЛ I. МЕТОДЫ ЗАКУПОК И УСЛОВИЯ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Статья 26. Методы закупок¹

- 1) Закупающая организация может проводить закупки с помощью:
 - a) открытых торгов;
 - b) торгов с ограниченным участием;
 - c) запроса котировок;
 - d) запроса предложений без проведения переговоров;
 - e) двухэтапных торгов;
 - f) запроса предложений с проведением диалога;
 - g) запроса предложений с проведением последующих переговоров;
 - h) конкурентных переговоров;
 - i) электронного реверсивного аукциона; и
 - j) закупок из одного источника.
- 2) Закупающая организация может использовать процедуру рамочного соглашения в соответствии с положениями главы VII настоящего Закона.

Статья 27. Общие правила, применимые к выбору метода закупок

- 1) Если в статьях 28-30 настоящего Закона не предусмотрено иное,купающая организация проводит закупки с помощью открытых торгов.
- 2) Закупающая организация может использовать какой-либо иной метод закупок, помимо открытых торгов, только в соответствии со статьями 28-30 настоящего Закона, выбирает другой метод закупок с учетом обстоятельств, связанных с соответствующими закупками, и стремится обеспечить максимальную конкуренцию, насколько это практически возможно.

¹ Государства могут включать в свое национальное законодательство не все методы закупок, перечисленные в настоящей статье, хотя соответствующий набор вариантов, включая проведение открытых торгов, должен быть предусмотрен в любом случае. В связи с данным вопросом см. Руководство по принятию Типового закона ЮНСИТРАЛ о публичных закупках (A/CN.9/...). Государства, возможно, пожелают рассмотреть вопрос о целесообразности включения в отношении определенных методов закупок требования об утверждении в назначенном вышестоящем органе. В связи с данным вопросом см. Руководство по принятию.

3) Если закупающая организация использует какой-либо иной метод закупок, помимо открытых торгов, она включает в отчет, требуемый согласно статье 24 настоящего Закона, изложение причин и обстоятельств, которыми она руководствовалась для обоснования использования этого метода.

Статья 28. Условия использования методов закупок согласно главе IV настоящего Закона (торги с ограниченным участием, запрос котировок и запрос предложений без проведения переговоров)

1) Закупающая организация может проводить закупки с помощью торгов с ограниченным участием в соответствии со статьей 44 настоящего Закона, если:

а) объект закупок по причине его высокосложного или специализированного характера имеется в наличии только у ограниченного числа поставщиков или подрядчиков; или

б) время и расходы, требующиеся для рассмотрения и оценки большого числа тендерных заявок, будут несоизмеримы со стоимостью объекта закупок.

2) Закупающая организация может проводить закупки с помощью запроса котировок в соответствии со статьей 45 настоящего Закона для закупки имеющихся в наличии товаров или услуг, которые производятся специально или предоставляются не по конкретному описанию закупающей организации и для которых сложился рынок, при условии, что сметная стоимость договора о закупках ниже пороговой суммы, установленной в подзаконных актах о закупках.

3) Закупающая организация может проводить закупки с помощью запроса предложений без проведения переговоров в соответствии со статьей 46 настоящего Закона, когда закупающей организации необходимо рассмотреть финансовые аспекты предложений отдельно и только после завершения изучения и оценки качественных и технических аспектов предложений.

Статья 29. Условия использования методов закупок согласно главе V настоящего Закона (двухэтапные торги, запрос предложений с проведением диалога, запрос предложений с проведением последовательных переговоров, конкурентные переговоры и закупки из одного источника)

1) Закупающая организация может проводить закупки с помощью процедур двухэтапных торгов в соответствии со статьей 47 настоящего Закона:

а) когда закупающая организация приходит к выводу, что для уточнения тех или иных аспектов описания объекта закупок, для их формулирования с точностью, требуемой согласно статье 10 настоящего Закона, и для нахождения решения, наиболее удовлетворяющего потребностям закупающей организации в закупках, необходимы обсуждения с поставщиками или подрядчиками; или

b) когда были проведены открытые торги, но не было представлено тендерных заявок или закупки были отменены закупающей организацией в соответствии со статьей 18 (1) настоящего Закона, и когда, по мнению закупающей организации, проведение новых процедур открытых торгов или применение одного из методов закупок согласно главе IV настоящего Закона вряд ли может привести к заключению договора о закупках.

2) (При условии утверждения [название утверждающего органа, назначенного принимающим Закон государством])², закупающая организация может проводить закупки посредством запроса предложений с проведением диалога в соответствии со статьей 48 настоящего Закона:

a) когда закупающая организация не имеет возможности сформулировать подробное описание объекта закупок в соответствии со статьей 10 настоящего Закона и приходит к выводу, что для нахождения решения, наиболее удовлетворяющего ее потребностям в закупках, необходим диалог с поставщиками или подрядчиками;

b) когда закупающая организация желает заключить договор в целях проведения научных исследований, экспериментов, изысканий или разработок, за исключением случаев, когда договор предусматривает производство товаров в количествах, достаточных для обеспечения их коммерческой рентабельности или возмещения расходов на исследования и разработки;

c) когда закупающая организация определяет, что выбранный метод является наиболее уместным методом закупок с точки зрения защиты существенных интересов государственной безопасности; или

d) когда были проведены открытые торги, но не было представлено тендерных заявок или закупки были отменены закупающей организацией в соответствии со статьей 18 (1) настоящего Закона, и когда, по мнению закупающей организации, проведение новых процедур открытых торгов или применение одного из методов закупок согласно главе IV настоящего Закона вряд ли может привести к заключению договора о закупках.

3) Закупающая организация может проводить закупки с помощью запроса предложений с проведением последовательных переговоров в соответствии со статьей 49 настоящего Закона, когда закупающей организации необходимо рассмотреть финансовые аспекты предложений отдельно и только после завершения изучения и оценки качественных и технических аспектов предложений и когда она приходит к выводу, что для обеспечения приемлемости финансовых условий договора о закупках для закупающей организации необходимо проведение последовательных переговоров с поставщиками или подрядчиками.

4) Закупающая организация может проводить конкурентные переговоры в соответствии с положениями статьи 50 настоящего Закона при следующих обстоятельствах:

² Принимающее Закон государство может, по своему выбору, принять положения, заключенные в круглые скобки, если пожелает применить к данному методу закупок меры предварительного контроля.

а) если возникает срочная потребность в объекте закупок и проведение процедур открытых торгов или использование любого другого конкурентного метода закупок было бы поэтому практически нецелесообразным с учетом того времени, которое необходимо для использования таких методов, при условии, что закупающая организация не могла предвидеть обстоятельства, обусловившие срочность, и что они не являются результатом медлительности с ее стороны;

б) если вследствие чрезвычайного события возникает срочная потребность в объекте закупок, что делает практически нецелесообразным использование процедур открытых торгов или любого другого конкурентного метода закупок с учетом того времени, которое необходимо для использования таких методов; или

с) когда закупающая организация определяет, что использование любого другого конкурентного метода закупок не является уместным с точки зрения защиты существенных интересов государственной безопасности.

5) Закупающая организация может проводить закупки из одного источника в соответствии с положениями статьи 51 настоящего Закона при следующих исключительных обстоятельствах:

а) объект закупок имеется в наличии только у какого-либо конкретного поставщика или подрядчика, или какой-либо конкретный поставщик или подрядчик обладает исключительными правами в отношении объекта закупок и не существует никакой разумной альтернативы или замены, и по этой причине использование какого-либо другого метода закупок не представляется возможным;

б) вследствие чрезвычайного события возникает крайне срочная потребность в объекте закупок, и использование любого другого метода закупок было бы практически нецелесообразным с учетом того времени, которое необходимо для использования таких методов;

с) закупающая организация, закупив товары, оборудование, технологию или услуги у какого-либо поставщика или подрядчика, определяет, что у того же поставщика или подрядчика должны быть произведены дополнительные закупки по соображениям стандартизации или ввиду необходимости обеспечения совместимости с имеющимися товарами, оборудованием, технологией или услугами, учитывая эффективность первоначальных закупок с точки зрения удовлетворения потребностей закупающей организации, ограниченный объем предполагаемых закупок по сравнению с первоначальными закупками, разумность цены и непригодность товаров или услуг, альтернативных рассматриваемым;

д) когда закупающая организация определяет, что использование любого другого метода закупок не является уместным с точки зрения защиты существенных интересов государственной безопасности; или

е) при условии утверждения [название утверждающего органа, назначенного принимающим Закон государством] и после публичного уведомления и обеспечения надлежащих возможностей для представления замечаний — когда закупки у конкретного поставщика или подрядчика необходимы для осуществления социально-экономической политики данного

государства, при условии что никакие закупки у другого поставщика или подрядчика не могут содействовать осуществлению этой политики.

Статья 30. Условия использования электронного реверсивного аукциона

1) Закупающая организация может проводить закупки с помощью электронного реверсивного аукциона в соответствии с положениями главы VI настоящего Закона при следующих условиях:

а) когдакупающая организация способна сформулировать подробное и точное описание объекта закупок;

б) когда имеется конкурентный рынок поставщиков или подрядчиков, которые, как ожидается, будут отвечать квалификационным требованиям для участия в электронном реверсивном аукционе, с тем чтобы была обеспечена эффективная конкуренция; и

с) когда критерии, используемыекупающей организацией при определении выигравшего представления, поддаются количественному и денежному выражению.

2) Закупающая организация может использовать электронный реверсивный аукцион в качестве этапа, предшествующего вынесению решения о заключении договора о закупках в рамках какого-либо метода закупок, как это уместно согласно положениям настоящего Закона. Она также может прибегнуть к электронному реверсивному аукциону для принятия решения о заключении договора о закупках при использовании процедуры рамочного соглашения с конкуренцией на втором этапе в соответствии с положениями настоящего Закона. Электронный реверсивный аукцион может быть использован в соответствии с настоящим пунктом только в случаях, когда выполнены условия пункта 1 (с) настоящей статьи.

Статья 31. Условия использования процедуры рамочного соглашения

1) Закупающая организация может использовать процедуру рамочного соглашения в соответствии с главой VII настоящего Закона, когда она определяет, что:

а) необходимость в объекте закупок будет, как ожидается, возникать на неопределенной основе в течение какого-либо конкретного периода времени; или

б) в силу характера объекта закупок необходимость в нем может возникать на безотлагательной основе в течение какого-либо конкретного периода времени.

2) Закупающая организация включает в отчет, предусмотренный статьей 24 настоящего Закона, изложение причин и обстоятельств, которыми она руководствовалась для обоснования использования процедуры рамочного соглашения и выбора типа рамочного соглашения.

РАЗДЕЛ II. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ И УВЕДОМЛЕНИЯ О ЗАКУПКАХ

Статья 32. Привлечение представлений при использовании открытых торгов, двухэтапных торгов и при закупках с помощью электронного реверсивного аукциона

- 1) Приглашение к участию в торгах при проведении открытых или двухэтапных торгов, а также приглашение к участию в электронном реверсивном аукционе согласно статье 52 настоящего Закона публикуется в ... (принимаящее Закон государство указывает официальную газету или другое официальное издание, в котором должны публиковаться приглашения).
- 2) Приглашение также публикуется на одном из языков, обычно используемых в международной торговле, в газете, имеющей широкое международное распространение, или в соответствующем специализированном издании или техническом или профессиональном журнале, имеющем широкое международное распространение.
- 3) Положения настоящей статьи не применяются в случае, когда закупающая организация проводит предквалификационные процедуры в соответствии со статьей 17 настоящего Закона.
- 4) Закупающая организация не обязана обеспечивать опубликование приглашения в соответствии с пунктом 2 настоящей статьи при внутренних закупках и при процедурах закупок, в отношении которых закупающая организация решает, что с учетом низкой стоимости объекта закупок в направлении представлений будут заинтересованы, по всей вероятности, только внутренние поставщики или подрядчики.

Статья 33. Привлечение представлений при торгах с ограниченным участием, запросе котировок, конкурентных переговорах и закупках из одного источника. Требование о заблаговременном уведомлении о закупках

- 1) а) Если закупающая организация проводит закупки с помощью торгов с ограниченным участием по причинам, указанным в статье 28 (1) (а) настоящего Закона, то она привлекает тендерные заявки от всех поставщиков и подрядчиков, у которых имеется соответствующий объект закупок;
б) если закупающая организация проводит закупки с помощью торгов с ограниченным участием по причинам, указанным в статье 28 (1) (b) настоящего Закона, то она выбирает поставщиков или подрядчиков для привлечения их тендерных заявок на недискриминационной основе и выбирает достаточное число поставщиков или подрядчиков для обеспечения эффективной конкуренции.
- 2) Когда закупающая организация проводит закупки с помощью запроса котировок в соответствии со статьей 28 (2) настоящего Закона, то она запрашивает котировки у такого числа поставщиков или подрядчиков, какое

будет сочтено практически целесообразным, однако не менее чем у трех поставщиков или подрядчиков.

3) Когда закупающая организация проводит закупки с помощью конкурентных переговоров в соответствии со статьей 29 (4) настоящего Закона, то она проводит переговоры с достаточным числом поставщиков или подрядчиков для обеспечения эффективной конкуренции.

4) Когда закупающая организация проводит закупки из одного источника в соответствии со статьей 29 (5) настоящего Закона, то она привлекает предложение или ценовую котировку одного поставщика или подрядчика.

5) До начала прямого привлечения представлений в соответствии с положениями пунктов 1, 3 и 4 настоящей статьи закупающая организация обеспечивает опубликование уведомления о закупках в ... (принимаящее Закон государство указывает официальную газету или другое официальное издание, в котором должны публиковаться уведомления). В таком уведомлении содержится, как минимум, следующая информация:

a) наименование и адрес закупающей организации;

b) краткое изложение основных требуемых условий договора о закупках или рамочного соглашения, которые должны быть заключены в ходе процедур закупок, включая характер, количество и место доставки товаров, подлежащих поставке, характер и место работ, подлежащих выполнению, или характер услуг и место, в котором они должны быть предоставлены, а также желательные или требуемые сроки поставки товаров или завершения работ или график предоставления услуг;

c) заявление в соответствии со статьей 8 настоящего Закона; и

d) используемый метод закупок.

6) Требования пункта 5 не применяются в случае срочной необходимости, упомянутой в статьях 29 (4) (b) и 29 (5) (b).

Статья 34. Привлечение представлений при использовании процедур запроса предложений

1) Приглашение к участию в процедурах запроса предложений публикуется в соответствии со статьей 32 (1) и (2), за исключением случаев, когда:

a) закупающая организация проводит предквалификационные процедуры в соответствии со статьей 17 настоящего Закона или процедуры предварительного отбора в соответствии со статьей 48 (3) настоящего Закона; или

b) закупающая организация осуществляет прямое привлечение представлений при условиях, изложенных в пункте 2 настоящей статьи; или

c) закупающая организация решает воздержаться от публикации приглашения в соответствии со статьей 32 (2) настоящего Закона в силу обстоятельств, упомянутых в статье 32 (4) настоящего Закона.

2) Закупающая организация может прибегнуть к прямому привлечению представлений при использовании процедур запроса предложений, если:

а) объект, который необходимо закупить, имеется в наличии только у ограниченного числа поставщиков или подрядчиков, при условии, чтокупающая организация привлекает предложения всех таких поставщиков или подрядчиков; или

б) время и расходы, требующиеся для рассмотрения и оценки большого числа предложений, будут несоизмеримы со стоимостью объекта, который необходимо закупить, при условии, чтокупающая организация привлекает предложения достаточного числа поставщиков или подрядчиков для обеспечения эффективной конкуренции; или

с) закупки связаны с закрытой информацией, при условии, чтокупающая организация привлекает предложения достаточного числа поставщиков или подрядчиков для обеспечения эффективной конкуренции.

3) Закупающая организация включает в отчет, требуемый согласно статье 24 настоящего Закона, изложение причин и обстоятельств, которыми она руководствовалась для обоснования использования прямого привлечения представлений в рамках процедур запроса предложений.

4) Когдакупающая организация прибегает к прямому привлечению представлений при использовании процедур запроса предложений, то она обеспечивает опубликование уведомления о закупках в соответствии с требованиями, изложенными в статье 33 (5).

ГЛАВА III. ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ

РАЗДЕЛ I. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК

Статья 35. Процедуры привлечения тендерных заявок

Закупающая организация привлекает тендерные заявки путем обеспечения опубликования приглашения к участию в торгах в соответствии с положениями статьи 32 настоящего Закона.

Статья 36. Содержание приглашения к участию в торгах

В приглашение к участию в торгах включается следующая информация:

а) наименование и адрескупающей организации;

б) краткое изложение основных требуемых условий договора о закупках, который должен быть заключен в результате процедур закупок, включая характер, количество и место доставки товаров, подлежащих поставке, характер и место работ, подлежащих выполнению, или характер услуг и место, в котором они должны быть предоставлены, а также желательные или требуемые сроки поставки товаров или завершения работ или график предоставления услуг;

- с) критерии и процедуры, подлежащие использованию при определении квалификационных данных поставщиков или подрядчиков, и любые документальные доказательства или иная информация, которые должны быть представлены поставщиками или подрядчиками в подтверждение своих квалификационных данных в соответствии со статьей 9 настоящего Закона;
- d) заявление в соответствии со статьей 8 настоящего Закона;
- e) способы получения тендерной документации и место, где она может быть получена;
- f) плата, при наличии таковой, взимаемая закупающей организацией за тендерную документацию;
- g) в случае взимания платы за тендерную документацию – способ и валюта платежа;
- h) язык или языки, на которых имеется тендерная документация;
- i) порядок, место и окончательный срок представления тендерных заявок.

Статья 37. Предоставление тендерной документации

Закупающая организация предоставляет тендерную документацию каждому поставщику или подрядчику, который отвечает на приглашение к участию в торгах, в соответствии с указанными в нем процедурами и требованиями. Если закупающая организация проводила предквалификационные процедуры, то она предоставляет комплект тендерной документации каждому поставщику или подрядчику, который прошел предквалификационный отбор и который вносит плату за эту документацию в случае взимания таковой. Плата, которую закупающая организация может взимать за тендерную документацию, включает только расходы на ее предоставление поставщикам или подрядчикам.

Статья 38. Содержание тендерной документации

В тендерную документацию включается следующая информация:

- a) инструкции по подготовке тендерных заявок;
- b) критерии и процедуры в соответствии с положениями статьи 9 настоящего Закона, которые будут применяться при определении квалификационных данных поставщиков или подрядчиков и при любом повторном подтверждении квалификационных данных в соответствии со статьей 42 (6) настоящего Закона;
- с) требования в отношении документальных доказательств или иной информации, которая должна быть представлена поставщиками или подрядчиками в подтверждение своих квалификационных данных;
- d) описание объекта закупок в соответствии со статьей 10 настоящего Закона; количество товаров; услуги, которые должны быть предоставлены;

место, в котором должны быть поставлены товары, или должны быть выполнены работы, или предоставлены услуги; желательные или требуемые сроки, при наличии таковых, поставки товаров, выполнения работ или предоставления услуг;

е) условия договора о закупках, в той степени, в которой они уже известны закупающей организации, и форма договора, если таковая имеется, который должен быть подписан сторонами;

ф) если допускаются альтернативные варианты характеристик объекта закупок, условий договора или других требований, изложенных в тендерной документации, – заявление об этом и описание способа оценки альтернативных тендерных заявок;

г) если поставщикам или подрядчикам разрешено представить тендерные заявки только на часть объекта закупок, – описание той части или частей объекта закупок, в отношении которых могут быть представлены тендерные заявки;

h) способ, на основе которого должна быть рассчитана и выражена цена тендерной заявки, включая указание на то, должна ли цена содержать другие элементы помимо стоимости самого объекта закупок, например любые применимые расходы на транспортировку и страхование, уплату таможенных пошлин и налогов;

і) валюта или валюты, в которых должна быть рассчитана и выражена цена тендерной заявки;

ј) язык или языки в соответствии со статьей 13 настоящего Закона, на которых должны быть подготовлены тендерные заявки;

к) любые требования, предъявляемые закупающей организацией в отношении эмитента и характера, формы, количества и других основных условий любого тендерного обеспечения, которое должно предоставляться поставщиками или подрядчиками, представляющими тендерные заявки, в соответствии со статьей 16 настоящего Закона, и любые подобные требования в отношении любого обеспечения исполнения договора о закупках, предоставляемого поставщиком или подрядчиком, который заключает договор о закупках, включая такое обеспечение, как гарантии наличия необходимых трудовых и материальных ресурсов;

l) если поставщик или подрядчик не может изменять или отзываться свою тендерную заявку до истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не утрачивая права на свое тендерное обеспечение, – заявление об этом;

m) порядок, место и окончательный срок представления тендерных заявок в соответствии со статьей 14 настоящего Закона;

n) способы, с помощью которых поставщики или подрядчики в соответствии со статьей 15 настоящего Закона могут запрашивать разъяснения тендерной документации, и заявление о том, намеревается ли закупающая организация на этом этапе провести совещание с поставщиками или подрядчиками;

- о) срок, в течение которого тендерные заявки имеют силу в соответствии со статьей 40 настоящего Закона;
- р) порядок, место, дата и время вскрытия тендерных заявок в соответствии со статьей 41 настоящего Закона;
- q) критерии и процедура рассмотрения тендерных заявок с учетом описания объекта закупок;
- г) критерии и процедура оценки тендерных заявок в соответствии со статьей 11 настоящего Закона;
- с) валюта, которая будет использована для оценки тендерных заявок согласно статье 42 (5) настоящего Закона, и либо обменный курс, который будет использован для пересчета сумм тендерных заявок в эту валюту, либо заявление о том, что будет использован обменный курс, действующий на определенную дату и публикуемый указанным финансовым учреждением;
- т) ссылки на настоящий Закон, подзаконные акты о закупках и другие законы и правила, имеющие непосредственное отношение к процедурам закупок, в том числе к процедурам, применимым к закупкам, связанным с закрытой информацией, и указание места, в котором эти законы и правила можно найти;
- у) имя, должность и адрес одного или нескольких должностных лиц или служащих закупающей организации, которые уполномочены непосредственно поддерживать связь с поставщиками или подрядчиками и получать от них сообщения в связи с процедурами закупок, без вмешательства посредника;
- v) уведомление о предусмотренном в статье 63 настоящего Закона праве на оспаривание или апелляцию в отношении решений или действий закупающей организации, которые предположительно противоречат положениям настоящего Закона, а также информация о применимом периоде ожидания, а если таковой не предусмотрен, – заявление об этом и изложение причин;
- w) любые формальности, которые потребуются после акцепта выигравшей тендерной заявки для вступления в силу договора о закупках, включая, где это применимо, составление письменного договора о закупках в соответствии со статьей 21 настоящего Закона и утверждение другим органом, и предполагаемый срок, который потребуется для получения утверждения после отправления уведомления об акцепте;
- х) любые другие требования, установленные закупающей организацией в соответствии с настоящим Законом и подзаконными актами о закупках и касающиеся подготовки и представления тендерных заявок и других аспектов процедур закупок.

РАЗДЕЛ II. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК

Статья 39. Представление тендерных заявок

- 1) Тендерные заявки представляются в порядке, в месте и до истечения окончательного срока, которые указываются в тендерной документации.
- 2) а) Тендерная заявка представляется в письменной форме, с подписью и:
 - i) если она представляется в бумажной форме, то в запечатанном конверте; или
 - ii) если она представляется в любой другой форме, то в соответствии с требованиями, указанными закупающей организацией в тендерной документации и обеспечивающими по крайней мере такую же степень подлинности, защищенности, неприкосновенности и конфиденциальности;
- б) закупающая организация выдает поставщику или подрядчику расписку с указанием даты и времени получения его тендерной заявки;
- с) закупающая организация сохраняет защищенность, неприкосновенность и конфиденциальность тендерной заявки и обеспечивает, чтобы содержание тендерной заявки рассматривалось только после ее вскрытия в соответствии с настоящим Законом.
- 3) Тендерная заявка, полученная закупающей организацией после истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не вскрывается и возвращается неоткрытой представившему ее поставщику или подрядчику.

Статья 40. Срок действия тендерных заявок; изменение и отзыв тендерных заявок

- 1) Заявки остаются в силе в течение срока, указанного в тендерной документации.
- 2) а) До истечения срока действия тендерных заявок закупающая организация может просить поставщиков или подрядчиков продлить этот срок на дополнительный конкретный период времени. Поставщик или подрядчик может отклонить такой запрос, не утрачивая права на свое тендерное обеспечение;
- б) поставщики или подрядчики, которые соглашаются продлить срок действия своих тендерных заявок, продлевают или обеспечивают продление срока действия предоставленного ими тендерного обеспечения или предоставляют новое тендерное обеспечение для покрытия продленного срока действия своих тендерных заявок. Поставщик или подрядчик, срок действия тендерного обеспечения которого не продлевается или который не предоставляет новое тендерное обеспечение, рассматривается как отклонивший запрос о продлении срока действия своей тендерной заявки.

3) Если в тендерной документации не предусмотрено иное, поставщик или подрядчик может изменить или отозвать свою тендерную заявку до истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не утрачивая права на свое тендерное обеспечение. Такое изменение или уведомление об отзыве является действительным, если оно получено закупающей организацией до истечения окончательного срока представления тендерных заявок.

РАЗДЕЛ III. ОЦЕНКА ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК

Статья 41. Вскрытие тендерных заявок

1) Тендерные заявки вскрываются по наступлении срока, указанного в тендерной документации в качестве окончательного срока представления тендерных заявок. Они вскрываются в месте и в соответствии с порядком и процедурами, указанными в тендерной документации.

2) Закупающая организация разрешает всем поставщикам или подрядчикам, представившим тендерные заявки, или их представителям присутствовать при вскрытии тендерных заявок. Считается, что поставщикам или подрядчикам было разрешено присутствовать при вскрытии тендерных заявок, если им была предоставлена возможность получать в режиме реального времени полную информацию о вскрытии тендерных заявок.

3) Наименование и адрес каждого поставщика или подрядчика, тендерная заявка которого вскрывается, и цена тендерной заявки объявляются лицам, присутствующим при вскрытии тендерных заявок, сообщаются по запросу поставщикам или подрядчикам, которые представили тендерные заявки, но которые не присутствуют или не представлены на вскрытии тендерных заявок, и сразу же заносятся в отчет о процедурах закупок, как это требуется в соответствии со статьей 24.

Статья 42. Рассмотрение и оценка тендерных заявок

1) а) Закупающая организация может просить поставщика или подрядчика представить разъяснения его тендерной заявки, с тем чтобы облегчить рассмотрение и оценку тендерных заявок;

б) закупаящая организация исправляет чисто арифметические ошибки, обнаруженные в ходе рассмотрения тендерных заявок. Закупающая организация незамедлительно уведомляет о любом таком исправлении поставщика или подрядчика, представившего тендерную заявку;

с) не допускаются никакие запросы, предложения или разрешения с целью изменения существа тендерной заявки, включая изменения цены и изменения, направленные на то, чтобы сделать тендерную заявку, не отвечающую формальным требованиям, отвечающей формальным требованиям.

2) а) При условии соблюдения подпункта (b) настоящего пункта закупаящая организация рассматривает тендерную заявку как отвечающую формальным требованиям, если она соответствует всем требованиям,

изложенным в тендерной документации в соответствии со статьей 10 настоящего Закона;

b) закупающая организация может рассматривать тендерную заявку как отвечающую формальным требованиям, даже если в ней имеются незначительные отклонения, которые существенно не изменяют или не являются существенным отступлением от характеристик, условий и прочих требований, изложенных в тендерной документации, или если в ней имеются ошибки или недочеты, которые можно исправить, не затрагивая существа тендерной заявки. Любые такие отклонения выражаются, по мере возможности, количественно и соответствующим образом учитываются при оценке тендерных заявок.

3) Закупающая организация отклоняет тендерную заявку:

a) если поставщик или подрядчик, представивший данную тендерную заявку, не соответствует квалификационным требованиям;

b) если поставщик или подрядчик, представивший данную тендерную заявку, не соглашается с исправлением какой-либо арифметической ошибки, сделанным в соответствии с пунктом 1 (b) настоящей статьи;

c) если данная тендерная заявка не отвечает формальным требованиям;

d) при обстоятельствах, упомянутых в статье 19 или 20 настоящего Закона.

4) a) Закупающая организация оценивает тендерные заявки, которые не были отклонены, для выявления выигравшей тендерной заявки, как она определяется в подпункте (b) настоящего пункта, в соответствии с критериями и процедурами, изложенными в тендерной документации. Не используются никакие иные критерии или процедуры помимо указанных в тендерной документации;

b) выигравшей тендерной заявкой является:

i) когда единственным критерием заключения договора является цена, – тендерная заявка с самой низкой ценой; или

ii) когда наряду с ценой имеются и другие критерии заключения договора, – наиболее выгодная тендерная заявка, которая определяется на основе критериев и процедур оценки, указанных в тендерной документации в соответствии со статьей 11 настоящего Закона.

5) Если цены тендерных заявок выражены в двух или более валютах, то в целях оценки и сопоставления тендерных заявок цены всех тендерных заявок пересчитываются в валюту, указанную в тендерной документации, по курсу, указанному в этой документации, в соответствии со статьей 38 (s) настоящего Закона.

6) Независимо от того, проводила ли закупающая организация предквалификационные процедуры в соответствии со статьей 17 настоящего Закона или нет, закупающая организация может потребовать от поставщика или подрядчика, представившего тендерную заявку, которая была сочтена выигравшей тендерной заявкой в соответствии с пунктом 4 (b) настоящей статьи, подтвердить вновь свои квалификационные данные в соответствии с

критериями и процедурами, удовлетворяющими положениям статьи 9 настоящего Закона. Критерии и процедуры, подлежащие применению для такого повторного подтверждения, излагаются в тендерной документации. Если проводились предквалификационные процедуры, то применяются те же критерии, что и критерии, использовавшиеся в рамках предквалификационных процедур.

7) Если от поставщика или подрядчика, представившего выигравшую тендерную заявку, требуется вновь подтвердить свои квалификационные данные в соответствии с пунктом 6 настоящей статьи, но он не делает этого, закупающая организация отклоняет такую тендерную заявку и выбирает следующую выигравшую тендерную заявку из числа остальных сохраняющих силу тендерных заявок в соответствии с пунктом 4 настоящей статьи, с учетом права закупающей организации отменить закупки в соответствии со статьей 18 (1) настоящего Закона.

Статья 43. Запрещение переговоров с поставщиками или подрядчиками

Между закупающей организацией и поставщиком или подрядчиком не ведется никаких переговоров в отношении тендерной заявки, представленной данным поставщиком или подрядчиком.
