



Генеральная Ассамблея

Distr.: General
12 October 2001
Russian
Original: English

Пятьдесят шестая сессия

Пункт 99(b) повестки дня

**Оперативная деятельность в целях
развития: экономическое и техническое
сотрудничество между развивающимися
странами**

Положение дел в области сотрудничества Юг-Юг

Доклад Генерального секретаря*

Резюме

Настоящий доклад представляется во исполнение резолюции 54/226 Генеральной Ассамблеи от 22 декабря 1999 года. В нем сделан обзор положения дел в области сотрудничества Юг-Юг за период 1998–2000 годов, прежде всего в областях торговли, инвестиций и валютно-финансовой деятельности в контексте укрепляющегося регионального и субрегионального сотрудничества в странах Юга. В докладе содержится анализ основных тенденций, а также краткий обзор важнейших вопросов, которые заслуживают особого рассмотрения с точки зрения содействия укреплению сотрудничества Юг-Юг.

* В документ не включена сноска, предусмотренная резолюцией 54/248 Генеральной Ассамблеи.

Содержание

	<i>Пункты</i>	<i>Стр.</i>
I. Введение	1–2	3
II. Состояние дел в области сотрудничества Юг-Юг	3–25	3
A. Сотрудничество Юг-Юг в области торговли	3–10	3
B. Сотрудничество Юг-Юг в области инвестиций	11–17	7
C. Валютно-финансовое сотрудничество Юг-Юг	18–25	9
III. Меняющиеся тенденции и проблемы сотрудничества Юг-Юг	26–43	11
A. Укрепление платформ для сотрудничества Юг-Юг	27–28	12
B. Диверсификация региональных и субрегиональных соглашений	29–37	13
C. Возможности по объединению усилий и созданию партнерских связей в целях реализации стратегических инициатив	38–43	15
IV. Заключительные замечания	44–46	17

I. Введение

1. Настоящий доклад представляется в соответствии с резолюцией 54/226 Генеральной Ассамблеи от 22 декабря 1999 года, в которой Генеральная Ассамблея просила Генерального секретаря представить пятьдесят шестой сессии доклад о положении дел в области сотрудничества Юг-Юг. Вопрос о положении дел в области сотрудничества Юг-Юг подробно обсуждался на двенадцатой сессии Комитета высокого уровня по обзору технического сотрудничества между развивающимися странами, которая проходила с 29 мая по 1 июня 2001 года. Ход работы и решения этого Комитета изложены в документе A/56/39, который представляется Генеральной Ассамблее на ее текущей сессии.

2. Хотя настоящий доклад в большей степени ориентирован на экономическое сотрудничество Юг-Юг в период 1998–2000 годов, в нем также освещается ряд формирующихся тенденций и возникающих вопросов в области как экономического, так и технического сотрудничества между развивающимися странами с уделением особого внимания региональному и субрегиональному сотрудничеству как наиболее важным формам сотрудничества Юг-Юг. Доклад, в ходе работы над которым широко использовались документы и исследования, ранее подготовленные Конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), состоит из четырех разделов. За введением следует глава первая, посвященная нынешнему состоянию сотрудничества Юг-Юг в области торговли, инвестиций и валютно-финансовой деятельности. Основные формирующиеся тенденции в экономическом и техническом сотрудничестве Юг-Юг и вопросы, заслуживающие особого рассмотрения в плане развития такого сотрудничества, являются предметом главы второй, а в третьей главе содержатся заключительные замечания.

II. Состояние дел в области сотрудничества Юг-Юг

A. Сотрудничество Юг-Юг в области торговли

3. В последние годы наблюдается рост торговли между развивающимися странами. В 1998 и 1999 годах около 40 процентов экспорта развивающихся стран поступали в другие развивающиеся страны, что отражает неуклонное повышение по сравнению с уровнями 1980 года (26,5 процента) и 1990 года (34 процента)¹. Что касается торговли услугами, то, по оценкам, объем общемировой торговли коммерческими услугами, на которые приходится порядка 20 процентов от мирового объема торговли товарами и услугами, возрос на 5 процентов в 2000 году, что несколько ниже средних темпов роста в 6 процентов в период 1990–2000 годов². В 1998 году на развивающиеся страны приходилось 22 процента от мирового объема экспорта коммерческих услуг, что составляло 979 млрд. долл. США, в то время как три четверти мировой торговли такими услугами на сумму 1323 млрд. долл. США поступали из развитых стран³.

4. В целом доля стран Юга в объеме мировой торговли услугами, которая составляла 24,3 процента в 2000 году, несколько возросла по сравнению с 1990 годом, когда эта доля составляла 18,8 процента. Около трех четвертей этих коммерческих услуг предоставлялись развивающимися странами в Азии, доля которых в общем объеме стран Юга неуклонно возрастала с 64,6 процента в 1990 году до 72 процентов в 1998 году и 73 процентов в 2000 году. По данным Всемирной торговой организации (ВТО), пять стран Азии, а именно Индонезия, Республика Корея, Малайзия, Филиппины и Таиланд, расширяли объем своего экспорта коммерческих услуг при ежегодных темпах 10 процентов в течение 90-х годов по сравнению с 8 процентами в Латинской Америке и 5 процентами в Африке. На страны Латинской Америки и Карибского бассейна приходилось 17,4 процента от объема экспорта коммерческих услуг развивающимися странами, в то время как в Африке отмечается наиболее низкая доля экспорта стран Юга (9,2 процента).

5. Показатели внутрирегиональной торговли были неравномерными во всех развивающихся регионах в течение рассматриваемого периода. Эта тенденция была особенно отчетливой в развивающихся странах Азии, где страны, занимающиеся торговой и инвестиционной деятельностью преимущественно между собой, а не со странами за пределами региона, испытали на себе последствия серьезного финансового кризиса. Доля внутрирегиональной торговли от общего объема торговли в развивающихся странах Азии возросла с 33,5 процента в 1990 году до рекордно высокого уровня в 41 процент в 1997 году, а затем снизилась до 39,3 процента в 1998 году и 37,6 процента в 1999 году вследствие азиатского финансового кризиса⁴. Аналогичная тенденция прослеживается в регионе Латинской Америки и Карибского бассейна. Торговля между странами этого региона заметно возросла, достигнув 21,5 процента от общего объема торговли в 1998 году по сравнению с 15,1 процента в 1990 году, однако затем упала до 17 процентов в 1999 году. Страны Африки, расположенные к югу от Сахары, по-прежнему в значительной степени зависят от внешней торговли и экспорта, определяющего их рост, а участие этого региона в международной торговле во многом осложнено различными препятствиями, возникающими в сфере предложения. Доля торговли между странами Африки, на которую приходилось всего 6,4 процента от общего объема торговли этого региона с другими странами мира в 1998 году, несколько возросла и достигла 7,3 процента в 1999 году. Однако эта тенденция внутрирегиональной торговли заметно изменилась к лучшему, и доля такой торговли более чем удвоилась с 1980 года, возрастая невысокими, но неуклонными темпами, составляющими 4 процента в год.

6. Нерегулярный характер международной торговли между развивающимися странами можно в определенной степени объяснить неурядицами в глобальной экономике. В Латинской Америке объем торговли в рамках МЕРКОСУР в виде доли от общего объема экспорта заметно возрос с 20,3 процента в 1995 году до 25,1 процента в 1998 году, однако упал до 20,6 процента в 1999 году и лишь незначительно возрос до 20,8 процента в 2000 году. Объем торговли в рамках Андского сообщества удвоился со времени его создания в 1990 году и составил порядка 12 процентов в 1998 году, но затем снизился до примерно 9 процентов в 1999 и 2000 годах. В рамках Карибского сообщества (КАРИКОМ) доля торговли в общем объеме экспорта расширилась и достигла 18,6 процента в 1998 году по сравнению с уровнем предшествующих лет, составлявшим менее

10 процентов, однако затем снизилась до 16,4 процента в 1999 году и 15 процентов в 2000 году. В Азиатско-Тихоокеанском регионе внутрирегиональная торговля активно осуществляется лишь в рамках Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), где доля такой торговли составляла 24 процента в 1997 году, прежде чем в 1998 году ее объем резко сократился до 20,6 процента. Он вновь возрос до 21,3 процента в 1999 году и 22,7 процента в 2000 году. В рамках других группировок, таких, как Южноазиатская ассоциация регионального развития (СААРК), Совет по сотрудничеству стран Залива (ССЗ) и Бангкокское соглашение, торговля между их членами не является столь активной в основном из-за ограниченного характера соответствующих торговых соглашений. Внутрирегиональная торговля играла более заметную роль в западной и южной частях Африки, чем в других районах региона. В Западной Африке торговля в рамках каждой из двух основных группировок — Экономического сообщества западноафриканских государств (ЭКОВАС) и Западноафриканского экономического и валютного союза (ЮЕМОА) — составляла порядка 12 процентов от общего объема торговли в этих группировках в период с 1998 по 2000 год. В восточной и южной частях Африки и в регионе Индийского океана объем торговли в рамках Общего рынка для стран Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) составил 7,2 процента в 1998 году и 7,4 процента в 1999 году, однако снизился до 6,6 процента в 2000 году. Объем торговли в рамках Сообщества по вопросам развития юга Африки (САДК) составил 10,2 процента в 1998 году и 9,3 процента в 1999 году, но снизился до 8,7 процента в 2000 году.

7. В Африке усилия в области региональной интеграции были направлены на создание таможенных союзов и общих рынков, преследуя конечную цель формирования единого общего рынка и экономического сообщества на континенте, как это предусмотрено Абуджийским договором о создании африканского экономического сообщества. На смену этому договору об учреждении упомянутой организации пришел договор о создании Африканского союза, который был недавно подписан и ратифицирован главами государств и правительств Организации африканского единства (ОАЕ). Большинство существующих группировок занимаются в настоящее время коренным пересмотром и перестройкой планов интеграции. Пересмотренный договор ЭКОВАС нацелен на создание к 2005 году экономического и валютного союза. ЮЕМОА создал таможенный союз в 2000 году и намерен сформировать единый общий рынок и валютно-финансовую зону. В Центральной Африке в марте 1994 года была создана новая группа, Экономическое сообщество центральноафриканских государств (ЭСЦАГ), в целях формирования общего рынка в составе его государств-членов. ЭСЦАГ провозглашает в качестве своей цели создание таможенного союза, однако его нормальному функционированию препятствуют конфликты между несколькими из его государств-членов. В восточной и южной частях Африки и в районе Индийского океана крупнейшая группировка в этом субрегионе КОМЕСА преследует цель создания единого общего рынка и зоны свободной торговли путем заключения между своими членами соглашения, которое вступило в силу в октябре 2000 года. Было также достигнуто соглашение о применении общего внешнего тарифа (ОВТ) к 2004 году. Кения, Уганда и Танзания к июлю 2000 года ратифицировали договор о воссоздании Восточноафриканского сообщества, которое прекратило свое существование

еще в 1977 году. Восточноафриканское сообщество, помимо прочего, преследует цель обеспечения согласования политики в области внутрирегиональной торговли, инвестиций и перемещения людей в трех государствах-членах. После трудных переговоров, которые велись с 1996 года, государства-члены подписали в феврале 2000 года протокол о торговле, который предусматривает создание зоны свободной торговли к 2008 году. В Северной Африке члены Союза арабского Магриба приняли программу торговой интеграции, которая направлена на создание таможенного союза. Вопрос о создании зоны свободной торговли арабских стран обсуждается в рамках Лиги арабских государств.

8. В Азиатско-Тихоокеанском регионе идет активное обсуждение договоров о свободной торговле. Например, в Западной Азии Совет по сотрудничеству стран Залива (ССЗ) на основе Единого экономического соглашения отменил тарифы на торговлю в рамках ССЗ продукцией сельского хозяйства и животноводства, а также природными ресурсами и промышленными изделиями. В Центральной Азии протокол о преференциальных тарифах в рамках Организации экономического сотрудничества (ОЭС), подписанный в 1991 году, предусматривает 10-процентное сокращение тарифов на отдельные виды товаров. В Южной Азии страны СААРК в течение нескольких лет ведут переговоры о заключении Южноазиатского соглашения о свободной торговле и пока еще не завершили этот процесс. Страны АСЕАН ускорили процесс создания своей зоны свободной торговли товарами, имея в виду добиться либерализации 90 процентов объема торговли в рамках АСЕАН к 2007 году. В рамках Бангкокского соглашения предпринимаются попытки укрепить его программу либерализации за счет привлечения к участию в соглашении большего числа стран. В районе Тихого океана единственным соглашением о взаимной торговле между островными странами является соглашение членов Передовой группы меланезийских государств, которое охватывает торговлю ограниченным числом товаров с сентября 1994 года, в то время как страны, входящие в Тихоокеанский форум, договорились о проведении переговоров с целью заключения тихоокеанского регионального соглашения о торговле.

9. В Латинской Америке и Карибском бассейне МЕРКОСУР и Андское сообщество быстрыми темпами осуществляют свои программы либерализации взаимной торговли и создания таможенных союзов. 1 января 1995 года страны МЕРКОСУР полностью устранили тарифные барьеры на взаимную торговлю большинством товаров и установили общий внешний тариф, создав таможенный союз. Андское сообщество также установило общий внешний тариф, который распространяется на 95 процентов товаров, облагаемых таможенной пошлиной, и состоит из пяти тарифных разрядов с предельной ставкой в 20 процентов. Общий внешний тариф применяется тремя членами (Колумбия, Эквадор и Венесуэла), а два других члена (Боливия и Перу) применяют свои национальные тарифы. В Центральной Америке Сальвадор, Гватемала, Гондурас и Никарагуа (Группа четырех) создали в середине 1993 года таможенный союз. После устранения тарифных и нетарифных барьеров в отношении значительной доли взаимной торговли (достигнуто к середине 1995 года) в группе стран КАРИКОМ были отмечены быстрые темпы роста объема торговли между ними. Кроме того, пересмотренный общий внешний тариф применяется в отношении практически всех стран КАРИКОМ, а его уровень колеблется от 5 до 20 процентов для промышленных изделий и

40 процентов для сельскохозяйственной продукции. В 1998 году ставки общего внешнего тарифа были вновь сокращены до максимум 20 процентов.

10. Процесс оживления региональных союзов активизировался с завершением Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров и продолжается после создания ВТО и начавшегося осуществления соглашений Уругвайского раунда. В настоящее время все страны являются участниками одного или нескольких региональных соглашений о торгово-экономической интеграции. Судя по всему, развитые и развивающиеся страны исходят из того, что региональные торговые соглашения все еще являются средством преодоления барьеров на пути торговли более эффективным образом, чем это может быть достигнуто на многостороннем уровне. Это со всей очевидностью проявляется в региональных соглашениях о торговле, направленных на либерализацию, которая не может быть достигнута на многостороннем уровне, в таких секторах, как услуги в целом, телекоммуникации, воздушные перевозки, государственные закупки, согласование или взаимное признание стандартов, и в меньшей степени в отношении сельского хозяйства, текстиля и одежды, которые являются важными экспортными секторами развивающихся стран. Кроме того, современные региональные соглашения о торговле во многом способствуют обеспечению выполнения внутрирегиональных программ либерализации. Многие из них расширяют также круг своих членов. Растущая региональная интеграция между развивающимися странами проявилась, например, в расширении членского состава АСЕАН с 6 до 9 стран, САДК с 10 до 14 стран и ОЭС с 3 до 10 стран.

В. Сотрудничество Юг-Юг в области инвестиций⁵

11. Прогресс в деле региональной интеграции, судя по всему, способствовал росту притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ), так как транснациональные корпорации, нуждающиеся в рынках для сбыта промышленных изделий и услуг (в отличие от области добычи природных ресурсов), как правило, размещаются в тех странах, где имеются прочные связи с крупными региональными экспортными рынкам. Соответственно, усилия, направленные на региональную интеграцию в целях создания обширных рынков, приобретают еще большее значение в связи с политикой по повышению привлекательности ПИИ для небольших развивающихся стран. В 1999 году глобальный приток таких инвестиций возрос на 27 процентов по сравнению с предыдущим годом и достиг 865 млрд. долл. США, из которых 208 млрд. долл. США, или 24 процента, поступали в развивающиеся страны, что составило увеличение на 16 процентов по сравнению с предыдущим годом⁶. Однако с учетом увеличения притока в развитые страны доля развивающихся стран по-прежнему сокращалась с 39 процентов, отмеченных в 1997 году, до 19 процентов в 2000 году⁷.

12. Наибольшую долю (106 млрд. долл. США, или 51 процент) потоков ПИИ в страны Юга привлекают развивающиеся страны Азии, за которыми следуют страны Латинской Америки и Карибского бассейна, достигшие рекордно высокого уровня в 90 млрд. долл. США в 1999 году (43 процента). В рамках этих регионов только на Бразилию и Китай приходится 31 млрд. долл. США и 40 млрд. долл. США, соответственно. Доля африканских стран в потоках ПИИ в страны Юга остается незначительной и составляет всего 5 процентов от

общего объема. С учетом потоков из Китая, Особого административного района Гонконга⁸, Малайзии, Пакистана, Филиппин, Республики Корея, Сингапура, китайской провинции Тайвань и Таиланда возросшая доля общего объема ПИИ, поступающих из Южной, Юго-Восточной и Восточной Азии, инвестируется в рамках того же самого региона — 59 процентов в 1987 году и 84 процента в 1997 году. В Сингапуре 95 процентов ПИИ поступает из этой страны в Южную, Юго-Восточную и Восточную Азию; в Малайзии, Республике Корея и Таиланде объем внутрирегиональных инвестиций составил от 40 до 50 процентов в 1997 году.

13. ПИИ между странами — членами АСЕАН достигали значительного объема: 28 процентов от общего потока из Малайзии, 38 процентов из Таиланда и 72 процента потоков из Сингапура инвестировались в другие государства-члены в 1997 году. В период 1992–2000 годов свыше 60 процентов потоков ПИИ в Китай поступали из Особого административного района Гонконга, Сингапура и китайской провинции Тайвань. Значительные внешние потоки ПИИ поступали из транснациональных корпораций Республики Корея и китайской провинции Тайвань. Объем ПИИ, поступающих из Республики Корея в развивающиеся страны, концентрируется главным образом в Южной, Юго-Восточной и Восточной Азии. Более половины потоков ПИИ в Камбоджу, Лаосскую Народно-Демократическую Республику, Мьянму и Вьетнам поступают из других развивающихся стран Азии.

14. В регионе Латинской Америки и Карибского бассейна на внутрирегиональные инвестиции приходится свыше 90 процентов от объема ПИИ, поступающих в Латинскую Америку из других развивающихся стран. Около половины потоков ПИИ из основных стран Латинской Америки — Аргентины, Бразилии, Чили, Колумбии и Венесуэлы — направляется в другие развивающиеся страны. В странах МЕРКОСУР с середины 90-х годов возросли двусторонние потоки между Аргентиной и Бразилией. Общий объем зарегистрированных проектов в области ПИИ между этими двумя странами составил в 1997 году 23 млрд. долл. США. В Парагвае свыше четверти объема ПИИ поступило из других стран — членов МЕРКОСУР. Поток ПИИ из Чили (4,9 млрд. долл. США в 1999 году) также направляется главным образом в другие страны Латинской Америки, прежде всего в Венесуэлу и Перу. При этом следует отметить, что большая часть этих ПИИ поступает из расположенных в Чили филиалов европейских или североамериканских компаний. В регионе КАРИКОМ⁹ большинство потоков направляются в страны — члены Организации карибских государств. К числу основных стран, направляющих свои инвестиции за пределы этого региона, относятся Антигуа и Барбуда, Барбадос, Гайана, Ямайка, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины и Тринидад и Тобаго. ПИИ поступают главным образом в сектора легкой и обрабатывающей промышленности, розничной торговли и банковского дела¹⁰.

15. На межрегиональном уровне возрастает поток инвестиций из Южной, Восточной и Юго-Восточной Азии в страны Латинской Америки и Карибского бассейна. Стимулы для ориентированных на экспорт инвестиций, а также привилегированный доступ к рынку Соединенных Штатов сыграли роль в привлечении инвестиций из стран Азии в сектора готовой одежды и другие трудоемкие отрасли в странах Центральной Америки и Карибского бассейна. Китайская провинция Тайвань является крупнейшей азиатской страной, направляющей инвестиции в Латинскую Америку и Карибский бассейн,

причем значительная часть этих инвестиций поступает в Панаму и на Виргинские Острова. Страны Латинской Америки и Карибского бассейна постепенно начинают привлекать ПИИ из Республики Корея. Бразильские фирмы направляют часть инвестиций в Особый административный район Макао и Сингапур; в то же время объем инвестиций стран Латинской Америки и Карибского бассейна в Азии является весьма незначительным.

16. Поток ПИИ из развивающихся стран в Азию и Африку возрастает, хотя все еще является весьма ограниченным в абсолютном выражении. Республика Корея является крупнейшим инвестором в Африке, в то время как Китай, Индия, Малайзия и китайская провинция Тайвань также размещают свои ПИИ в Африке. Однако эти инвестиции ограничиваются лишь отдельными странами, такими, как Египет, Гана, Маврикий, Уганда, Республика Танзания, Зимбабве и Южная Африка. Компания «Телеком Малэйжа» приобрела 30 процентов акций «Гана телеком». Кроме того, в 1996 году были подписаны соглашения между фирмами Малайзии и Ганы в различных отраслях промышленности, включая гостиничное хозяйство, банковское дело и переработку пальмового масла, которые имеют целью привлечение совместных предприятий или иностранных инвестиций в рамках проектов в Гане, полностью принадлежащих иностранцам.

17. Судя по всему, приближенность рынков, сходные изделия и процессы и аналогичная деловая культура являются главными факторами, которые побуждают инвесторов из развивающихся стран направлять свои ПИИ в другие развивающиеся страны, а порой и в соседние страны или страны того же самого региона. При этом поток прямых инвестиций из фирм развивающихся стран в одном регионе в другие развивающиеся страны в другом регионе возрастает, т.к. фирмы стремятся к интернационализации своих деловых отношений в целях увеличения экономии масштабов. В этой связи представляет интерес появление малых и средних предприятий, выступающих в качестве иностранных инвесторов.

С. Валютно-финансовое сотрудничество Юг-Юг

18. После азиатского кризиса вновь возрос интерес к валютно-финансовому сотрудничеству Юг-Юг, особенно на региональном и субрегиональном уровнях. Например, на проходивших в 1997 году ежегодных совещаниях Международного валютного фонда (МВФ) и Всемирного банка вскоре после того, как разразился кризис в странах Восточной Азии, было выдвинуто предложение о создании азиатского валютного фонда. Позднее это привело к принятию 6 мая 2000 года Чиангмайской инициативы по созданию регионального финансового соглашения в поддержку существующих международных механизмов. Аналогичные соглашения заключаются в других районах развивающегося мира.

19. В валютной зоне ранда Лесото и Свазиленд, которые находятся в тесной экономической интеграции с Южной Африкой, привязывают свои валюты к южноафриканскому ранду, не занимаясь при этом официально координацией валютной политики.

20. Африканское финансовое сообщество (АФС) было создано в 1948 году, однако соглашения, регулирующие нынешнюю деятельность зоны АФС, были

подписаны в 1973 году. Существуют две региональные группы, каждая из которых располагает своим центральным банком: Западноафриканский экономический и валютный союз и Центральноеафриканское экономическое и валютное сообщество¹¹. Четырнадцать входящих в них государств имеют общую валюту — франк Африканского финансового сообщества, который не обращается на валютных рынках, но конвертируется во французский франк по фиксированному курсу. В рамках зоны АФС, а также между входящими в него странами и Францией наблюдается свободное движение капиталов, а его члены объединяют свои резервы иностранной валюты. Пока еще слишком рано предсказывать, как может повлиять на зону АФС введение евро и исчезновение французского франка. Однако официальные должностные лица валютных учреждений выступают с заявлениями о том, что предстоящие заявления не скажутся отрицательным образом на механизмах АФС¹².

21. Валютно-финансовое сотрудничество между развивающимися странами Азии активизировалось в 1997 году, когда разразился финансовый кризис. В совместном заявлении по вопросу о сотрудничестве в Восточной Азии, принятом на Встрече на высшем уровне АСЕАН+3 (десять стран — членов АСЕАН плюс Китай, Япония и Республика Корея) в ноябре 1999 года, было заключено соглашение в целях укрепления диалога по вопросам политики, координации и сотрудничества в финансовых, валютных и кредитно-бюджетных вопросах, представляющих общий интерес. На этой основе министры финансов стран региона выступили в мае 2000 года с Чиангмайской инициативой, направленной на создание сетей для многостороннего финансового сотрудничества, отвечающего потребностям растущей экономической взаимозависимости стран Азии и, соответственно, учитывающего возросший риск того, что финансовые потрясения могут охватить весь регион. Эта инициатива предусматривает использование рамок АСЕАН+3 для более эффективного обмена информацией о потоках капитала и принятии мер, направленных на создание региональной системы экономического и финансового мониторинга. В основе инициативы лежит финансовое соглашение между 13 странами, которое направлено на укрепление механизма межрегиональной поддержки в случае валютных кризисов. Этот механизм, основывающийся на ранее существовавших соглашениях о свопах между странами — членами АСЕАН, призван дополнить существующие механизмы международного финансового сотрудничества. Он также должен способствовать укреплению стабильности обменных курсов в странах региона. Ранее существовавшее соглашение о свопах между странами — членами АСЕАН, заключенное в 1977 году, распространялось лишь на пять стран (Индонезию, Малайзию, Филиппины, Сингапур и Таиланд). Общий объем средств, выделенных в рамках этого механизма, составил 200 млн. долл. США, что является весьма незначительной суммой по сравнению с общим объемом потерь в резервах иностранной валюты в период с июня по август 1997 года на сумму 17 млрд. долл. США.

22. Новое соглашение АСЕАН о свопах, предусматриваемое в рамках Чиангмайской инициативы, включает Бруней-Даруссалам и допускает поэтапное присоединение четырех остальных стран АСЕАН (Камбоджа, Лаосская Народно-Демократическая Республика, Мьянма и Вьетнам). Однако его наиболее важным элементом является включение договоренностей о двустороннем свопе и обратной покупке между странами АСЕАН и Китаем,

Японией и Республикой Корея. В рамках нового соглашения АСЕАН о свопах будут выделены средства на общую сумму 1 млрд. долл. США, однако обязательства трех стран, не являющихся членами АСЕАН, в рамках договоренностей о двустороннем свопе скорее всего будут значительно выше. Они будут определяться уровнем их резервов иностранной валюты и суммами, которые фигурировали в ранее заключенных соглашениях между Японией и Республикой Корея (5 млрд. долл. США) и Японией и Малайзией (2,5 млрд. долл. США). В ходе переговоров между соответствующими странами остается согласовать условия использования средств из этого механизма и ряд технических деталей, однако, судя по всему, помощь в рамках договоренностей о двустороннем свопе будет в принципе увязана с поддержкой МВФ.

23. В странах Латинской Америки была также проявлена заинтересованность к созданию региональных валют в противовес процессу долларизации. В 1976 году страны — члены Андского сообщества (Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу и Венесуэла) создали Андский резервный фонд с уставным капиталом в 2 млрд. долл. США. Фонд предусматривает оказание финансовой поддержки своим членам в виде займов или гарантий по поддержке платежного баланса, краткосрочных чрезвычайных займов в случае нехватки ликвидности, займов в поддержку реструктуризации государственной внешней задолженности и экспортных кредитов. Условия использования этих механизмов менее жесткие, чем условия МВФ. Фонд также стремится содействовать согласованию обменных курсов, валютно-кредитной и финансовой политики стран-членов. Таким образом, он преследует цель укрепления экономической и финансовой стабильности в регионе и содействия процессу интеграции в Латинской Америке¹³.

24. Восточнокарибский валютный союз является соглашением об общей валюте между членами Организации восточнокарибских государств¹⁴. Их валюта привязана к доллару, однако в отличие от позиции Франции по отношению к АФС Соединенные Штаты не принимают активного участия в определении такой привязки.

25. Арабский валютный фонд, созданный в 1976 году со структурой, аналогичной МВФ, включает всех членов Лиги арабских государств, за исключением Коморских Островов. Его уставной фонд насчитывает 326 500 арабских расчетных динаров, что примерно эквивалентно 1,3 млрд. долл. США. Фонд призван содействовать обеспечению стабильности обменных курсов валюты арабских стран и их взаимной конвертируемости, а также предоставлять финансовую поддержку членам, которые сталкиваются с проблемами платежного баланса. Кроме того, он должен выступать в качестве средства укрепления сотрудничества по вопросам валютной политики между членами, координировать их политику в решении международных финансовых и экономических проблем и содействовать введению общей валюты.

III. Меняющиеся тенденции и проблемы сотрудничества Юг-Юг

26. Сотрудничество Юг-Юг приобретает важное значение с точки зрения ускорения темпов развития за счет содействия участию развивающихся стран в международной экономической системе. Оно способствует диверсификации и расширению партнерских взаимоотношений и экономических связей в процессе развития и обеспечивает продвижение вперед к более справедливым формам глобальной взаимозависимости. В следующем разделе рассматриваются некоторые из наиболее важных тенденций и проблем сотрудничества Юг-Юг.

А. Укрепление платформ для сотрудничества Юг-Юг

27. Развивающиеся страны выдвинули немало решений по вопросам политики, заявлений и планов действий, охватывающих самые различные конкретные области сотрудничества Юг-Юг. Первая попытка стран — членов Группы 77 по осуществлению экономического сотрудничества между развивающимися странами в единых межправительственных рамках была сделана еще в 1981 году, когда они приняли Каракасскую программу действий по экономическому сотрудничеству между развивающимися странами. Эти усилия были активизированы на встрече в Сан-Хосе, Коста-Рика, в 1997 году, где был принят план действий Сан-Хосе¹⁵, уделяющий первоочередное внимание расширению сотрудничества Юг-Юг в области торговли, инвестиций и валютно-финансовых вопросов между странами-членами и с другими развивающимися странами. В целях дальнейшего углубления Юг-Юг они провели еще одну встречу в Бали, Индонезия, в 1998 году, где приняли Балийскую декларацию о региональном и субрегиональном экономическом сотрудничестве развивающихся стран¹⁶, подчеркнув важнейшую роль, которую могли бы играть региональные и субрегиональные экономические группировки в углублении экономического сотрудничества Юг-Юг. Первая встреча на высшем уровне стран Юга, входящих в Группу 77, которая состоялась в Гаване, Куба, в апреле 2000 года, представляет собой новую веху в совместных усилиях стран Юга по реализации сотрудничества Юг-Юг в новых глобальных условиях. Программа действий¹⁷, принятая на Встрече на высшем уровне, уделила первоочередное внимание вопросам сотрудничества Юг-Юг, с тем чтобы эти страны могли решать новые проблемы в области развития как совместно, так и в индивидуальном порядке на национальном, региональном и глобальном уровнях.

28. Хотя основные принципы и цели, воплощенные в этих документах по-прежнему сохраняют свое значение, реалистичная и объективная оценка этих рамок и хода их воплощения в жизнь требует их консолидации на обновленной платформе. В этом отношении следует отметить, что Тегеранский консенсус, принятый Группой 77 и Китаем на десятом совещании Межправительственного комитета по последующей деятельности и координации в области экономического сотрудничества между развивающимися странами, проходившем с 18 по 22 августа 2001 года в Тегеране, Исламская Республика Иран, предусматривает более решительные и настоятельные меры по достижению следующих пяти стратегических целей: а) укрепление платформы Юг-Юг; b) укрепление институтов стран Юга на глобальном уровне; с) преодоление разрывов в знаниях и информации; d) налаживание партнерских связей на широкой основе и e) мобилизация

глобальной поддержки и сотрудничества Юг-Юг¹⁸. В интересах обеспечения эффективной и значимой поддержки к международному сообществу, включая систему Организации Объединенных Наций и другие крупные международные учреждения, а также к сообществу доноров был обращен настоятельный призыв пересмотреть свой подход и политику и обеспечить активную каталитическую поддержку, включая и требующиеся финансовые ресурсы для всех форм сотрудничества Юг-Юг. В нем также предлагалось объявить Международное десятилетие по вопросам сотрудничества Юг-Юг и День Организации Объединенных Наций по вопросам сотрудничества Юг-Юг.

В. Диверсификация региональных и субрегиональных соглашений

29. В настоящее время активизируются созданные ранее региональные экономические группы, а также формируются новые группы с самыми разнообразными целями, например, обеспечение свободной торговли, сотрудничество в вопросах инвестиций, интеграция транспортных систем, согласование мер в социальной области или комплексное использование ресурсов. По оценкам Всемирного банка, число таких соглашений о сотрудничестве резко возросло с 39 в 1970 году до 82 к 1997 году¹⁹. Сегодня на торговлю между региональными группами приходится одна треть от ее общемирового объема. Региональные комиссии Организации Объединенных Наций в Африке, Азии и Тихом океане, Европе, Латинской Америке и Карибском бассейне и Западной Азии проявляют повышенную заинтересованность к механизмам регионального сотрудничества.

30. Например, в Латинской Америке и Карибском бассейне МЕРКОСУР и Андское сообщество занимаются созданием единой зоны свободной торговли. Совет по сотрудничеству стран Залива (ССЗ) в регионе Западной Азии рассматривает вопрос о создании валютного союза. Как указывалось выше, расширился членский состав АСЕАН и САДК, а в состав КОМЕСА входит 20 стран. Организация экономического сотрудничества в Центральной Азии и Европе создает группу многоцелевого сотрудничества, занимающейся вопросами торговли, транспорта, окружающей среды, контроля за наркотическими средствами, планирования в области народонаселения и науки и техники. Уже предпринятые инициативы по обеспечению экологической безопасности Каспийского и Аральского морей, несомненно, окажут позитивное влияние на деятельность этой организации в плане укрепления сотрудничества. Недавно 53 государства-члена ОАЕ сделали еще один шаг на пути интеграции Африки, договорившись заменить ОАЕ Африканским союзом по образцу Европейского союза.

31. Идет активный процесс создания «треугольников роста» или «субрегионов сотрудничества». Например, Китай, Монголия и Российская Федерация сотрудничают в деле реализации Программы строительства евро-азиатской наземной транспортной магистрали, которая должна способствовать росту торговли и транспортной интеграции. Треугольник роста Малави-Замбия-Мозамбик использует благоприятные региональные факторы в целях содействия развитию торговли и инвестиций. Деятельность группы Черноморского экономического сотрудничества, состоящей из 11 членов,

активизировалась с подписанием соответствующего договора в 1998 году. В 1999 году страны Экономической и социальной комиссии для Западной Азии приступили к созданию комплексной транспортной системы в регионе арабского Машрика, уделяя внимание не только развитию транспортной сети, но и созданию единой информационной системы и общей основы для управления и развития в области транспорта. Евразийское экономическое сообщество (Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Российская Федерация и Таджикистан) возникло лишь в октябре 2000 года в результате переговоров, начатых в 1994 году. Оно выходит далеко за рамки вопросов свободной торговли и таможенного союза и ориентировано на согласование самых различных аспектов социальной деятельности и законодательных вопросов.

32. Возросло также число и роль соглашений о преференциальной торговле. По оценкам Департамента по экономическим и социальным вопросам Секретариата Организации Объединенных Наций, только в 2000 году к уже имевшимся 214 соглашениям добавилось 20 новых²⁰. В настоящее время такими соглашениями регулируется три четверти объема мировой торговли. Наиболее примечательным из новых соглашений является закон Соединенных Штатов о торговле и развитии 2000 года, который предоставляет льготные условия для импорта из 48 африканских и 25 стран Карибского бассейна. Другим важным событием стало подписание в 2000 году Конвенции Котону, заменившей ранее существовавшую Ломейскую конвенцию между Европейским союзом и 71 африканским, карибским и тихоокеанским государством. Соглашение о свободной торговле между Чили и Мексикой, заключенное в 1999 году, и Соглашение о свободной торговле между Иорданией и Соединенными Штатами, заключенное в 2000 году, являются важными вехами процесса глобализации.

33. Региональные группы занимаются диверсификацией своей деятельности. Например, САДК выходит далеко за рамки экономического сотрудничества, занимаясь свертыванием производства и импорта стрелкового оружия и легких вооружений, с одной стороны, и согласованием деятельности по организации переписей населения в регионе, с другой стороны. Следует отметить, что региональное сотрудничество оказывается полезным для государств-членов в самых различных областях. Как утверждают представители МЕРКОСУР, его рынок сырьевых товаров после кризиса в странах Восточной Азии сумел пережить спад в силу наличия активного внутрирегионального рынка торговли готовыми изделиями. Они также высказывают мнение о том, что благодаря усилиям по интеграции резко возрос приток ПИИ. По мнению членов Андского сообщества, осуществление единых реформ в области прав интеллектуальной собственности способствует подготовке условий для выполнения в ближайшем будущем многосторонних обязательств.

34. Региональные соглашения были традиционно ориентированы на торговлю, однако в последнее время наблюдается рост договоров и соглашений, охватывающих инвестиционные меры, а также политику в области конкуренции и торговли услугами. Последнее наблюдается, в частности, в рамках Соглашения АСЕАН о свободной торговле, МЕРКОСУР и САДК. Кроме того, все чаще заключаются двусторонние договоры об инвестициях. По данным Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД) к концу 2000 года было заключено свыше 500 таких договоров между развивающимися странами. Соглашения между

развивающимися странами, охватывающие вопросы торговли и инвестиций, могут создавать взаимодополняющий эффект за счет привлечения связанных с торговлей инвестиций и содействия возникновению дополнительных торговых потоков.

35. Другой важной характерной чертой предпринимаемых в настоящее время усилий по региональной интеграции является ориентация на более крупномасштабные в географическом и экономическом отношении формы сотрудничества, которые часто предусматривают участие одной или нескольких развитых стран и складываются на межрегиональной или континентальной основе. Создаются и расширяются новые проекты в области межконтинентальной интеграции, в которых участвуют развивающиеся страны и которые могут в перспективе оказать заметное влияние на глобальную торговлю и инвестиции. К их числу относятся такие существующие соглашения, как Североамериканское соглашение о свободной торговле и Азиатско-тихоокеанская ассоциация экономического сотрудничества, а также соглашения между Европейским союзом и странами Центральной и Восточной Европы, между Европейским союзом и странами Средиземноморья и между Европейским союзом и Южной Африкой. Сюда также относятся договоренности, которые предусматривают заключение соглашений о различных видах региональной торговли, такие, как планируемое соглашение об экономическом партнерстве между группой африканских, карибских и тихоокеанских государств и Европейским союзом в рамках Соглашения о партнерстве Котону и подготовленный в рамках закона Соединенных Штатов об обеспечении роста и расширения возможностей в Африке план, предусматривающий заключение соглашения о свободной торговле с соответствующими странами к югу от Сахары.

36. Довольно остро стоит вопрос об уровне экономической развитости соответствующих стран в силу того факта, что любое соглашение о региональной интеграции объединяет членов, находящихся на различных этапах развития, когда одни страны являются более развитыми в экономическом и промышленном отношении, чем другие. Хотя эти неодинаковые уровни развития и являются побудительным мотивом для региональной интеграции в том смысле, что более развитые страны могут служить в качестве факторов роста для всего региона, необходимо также учитывать возможности малых стран в плане доступа к рынкам стран-членов с более развитой экономикой и использования факта их членства. Экономические диспропорции между странами могут проявляться в несбалансированности торговли и дестабилизировать процесс интеграции или же приводить к возникновению споров в связи с доступом к рынкам более развитых в экономическом отношении стран.

37. Можно извлечь некоторые полезные уроки из предпринимавшихся в последнее время усилий в области региональной интеграции, при которых учитывались проблемы малых и более слабых в экономическом отношении стран-членов. Такие вопросы обсуждались, в частности, в отношении Ботсваны, Лесото, Намибии, Свазиленда, с одной стороны, и Южной Африки, с другой стороны, в рамках повторных переговоров о создании Африканского таможенного союза для стран юга Африки; небольших стран Карибского бассейна в их взаимоотношениях с более крупными странами в рамках процесса создания зоны свободной торговли в Южной и Северной Америке; и

Новой Зеландии и Австралии в рамках соглашения между этими странами об установлении более тесных торгово-экономических отношений.

С. Возможности по объединению усилий и созданию партнерских связей в целях реализации стратегических инициатив

38. Хотя доминирующей формой сотрудничества Юг-Юг по-прежнему остается двустороннее, особенно техническое сотрудничество, развивающиеся страны предпринимают целенаправленные усилия по объединению своих ресурсов и возможностей — институциональных, интеллектуальных, технических и финансовых — для решения вопросов, представляющих общий интерес, или конкретных проблем развития, которые затрагивают значительное число народов и стран. Во многих случаях такие усилия стран Юга воспринимаются с энтузиазмом и поддержкой странами-донорами и учреждениями Севера.

39. Одним из направлений такой деятельности является объединение исследовательских и аналитических возможностей стран Юга. Например, межправительственная организация «Центр Юга» и сеть «Третий мир» активно занимаются исследованиями и анализом последствий глобализации и деятельности ВТО с точки зрения развивающихся стран. Некоторые из этих видов деятельности пользуются поддержкой со стороны организаций системы Организации Объединенных Наций, таких, как Программа развития Организации Объединенных Наций и ЮНКТАД. Финансовая и/или основная поддержка оказывается также министерством по вопросам международного развития Соединенного Королевства, Институтом по вопросам сельского хозяйства и торговой политики Соединенных Штатов, Фондом Рокфеллера и Шведским агентством по международному развитию и сотрудничеству.

40. Аналогичные усилия предпринимаются группой развивающихся стран через программу «Партнеры в деле решения вопросов народонаселения и развития», поддерживаемую Фондом Организации Объединенных Наций в области народонаселения. Этой программой, секретариат которой расположен в Дакке, в настоящее время охвачено 18 стран, где проживает половина населения всего мира. На первых этапах осуществления программы использовались ресурсы пяти образцово-показательных центров, расположенных в Китае, Индонезии, Мексике, Таиланде и Тунисе. В настоящее время осуществляется программа стипендий, которая предусматривает меры по улучшению репродуктивного здоровья и осуществляется в 51 учреждении в 16 странах. Эта инициатива осуществляется исключительно странами Юга, финансируется главным образом ее членами и дополняется финансовой помощью со стороны партнеров в области развития и пожертвованиями частного сектора.

41. Третьим примером является объединение научно-исследовательского потенциала и возможностей в области развития стран Юга и Севера для выведения и выращивания высокоурожайных сортов риса для горной местности, известных под названием «новый сорт риса для Африки», или НЕРИКА. НЕРИКА является не только высокоурожайным сортом, но и созревает на 30–50 дней быстрее, значительно богаче белками и гораздо

устойчивее к заболеваниям, засухе, насекомым-вредителям и сорнякам. В рамках этой инициативы создана сеть из 17 национальных учреждений под эгидой Западноафриканской ассоциации по выращиванию риса (ВАРДА). Важную роль в деле обеспечения успеха этой инициативы сыграл тот факт, что в этом случае были задействованы самые современные знания и богатый опыт аналогичных исследований, проводимых в других развивающихся странах, таких, как Китай, Колумбия, Нигерия и Филиппины при финансовой и технической поддержке институтов стран Севера — Франции, Японии и Соединенных Штатов. Примечательным в этой связи является также то обстоятельство, каким образом образцово-показательные центры стран Юга объединили свои научно-исследовательский потенциал и возможности в области развития для решения конкретной проблемы, связанной с развитием.

42. Примером успешного партнерства между странами Юга является также Форум деловых кругов Африки и Азии, организованный Программой развития Организации Объединенных Наций и финансируемый главным образом правительством Японии во исполнение решений второй Токийской международной конференции по развитию Африки. Эта инициатива направлена на развитие и сотрудничество между фирмами Африки и Азии в области торговли и инвестиций. В работе первого форума, который состоялся в Куала-Лумпуре в октябре 1999 года, приняли участие 230 частных компаний из 25 африканских и 6 азиатских стран, и в результате были заключены сделки на общую сумму примерно 25 млн. долл. США. Второй форум, который проходил в Дурбане, Южная Африка, в июле 2001 года, посетили представители 168 фирм из 16 африканских и 6 азиатских стран. Всего в ходе работы форума было подписано 104 меморандума о взаимопонимании, 22 из которых касались сделок между африканскими странами. На форуме было заключено 24 сделки на общую сумму 120 млн. долл. США. Эта инициатива не только привела к заключению деловых и инвестиционных соглашений между участвующими странами и фирмами, но и способствовала выработке эффективного механизма укрепления сотрудничества между государственным и частным секторами в деле создания новых рабочих мест, что также будет способствовать смягчению проблемы нищеты.

43. Имеющийся опыт позволяет высказать предположение о том, что инициативы по линии Юг-Юг, планируемые в рамках существующих учреждений или образцово-показательных центров Юга и направленные на решение вопросов, представляющих общий интерес, или серьезных проблем в области развития, по всей видимости, будут пользоваться широкой поддержкой, в том числе стран-доноров и учреждений Севера.

IV. Заключительные замечания

44. В мире растущей финансовой нестабильности любые региональные соглашения, призванные укрепить стабильность обменных курсов в целях предупреждения кризисов и более эффективного регулирования кризисов в случае их возникновения, должны также предусматривать ряд других механизмов, имеющих целью обеспечение более эффективного регионального наблюдения, обмена информацией и раннего предупреждения. Создание прочной основы для регионального сотрудничества по-прежнему требует проведения внутринациональных реформ во многих из областей, которые

обсуждались в предыдущей главе. Как меры в области внутренней политики не будут достаточными для обеспечения большей финансовой стабильности без надлежащих глобальных договоренностей, так и региональные механизмы могут не сработать в отсутствие эффективных внутренних учреждений и политики.

45. Хотя страны Юга на протяжении последних двух десятилетий стремились действовать сообща в целях содействия развитию экономического и технического сотрудничества между собой на самых различных межправительственных форумах и за счет принятия различных заявлений и программ действий, таких, как Буэносайресский план действий по техническому сотрудничеству между развивающимися странами, Декларация и План действий Сан-Хосе, принятые Конференцией по сотрудничеству Юг-Юг в области торговли, инвестиций и финансов и Гаванская программа действий, принятая на Встрече стран Юга на высшем уровне, требуется более систематическая и объективная оценка этих рамок и соответствующих механизмов регионального и субрегионального сотрудничества и их реализации.

46. В этой связи особое значение имеет Тегеранский консенсус, который содержит призыв к активизации глобальной поддержки сотрудничества Юг-Юг. Международному сообществу, включая систему Организации Объединенных Наций, другим крупным международным учреждениям и сообществу доноров необходимо пересмотреть свою политику и практику в области сотрудничества в целях развития, с тем чтобы оказать необходимую каталитическую поддержку, включая требуемые финансовые ресурсы, для всех форм сотрудничества Юг-Юг.

Примечания

¹ UNCTAD, *Handbook of Statistics 2000* (CD-ROM version: E/F.00.II.D.1).

² WTO, *Annual Report 2001*.

³ UNCTAD, *Handbook of Statistics 2000*.

⁴ ЮНКТАД, «Доклад о торговле и развитии», 2000 год (издание Организации Объединенных Наций, в продаже под № R.00.II.D.19).

⁵ Если не указано иное, следующие данные основываются на докладах ЮНКТАД, 2000 год, ЮНКТАД, 1999 год и ЮНКТАД, 1998 год.

⁶ UNCTAD, *World Investment Report 2000* (Sales No. E.00.II.D.20).

⁷ UNCTAD, *World Investment Report 2001*, p. 291.

⁸ С 1 июля 1997 года Гонконг является Особым административным районом Китая.

⁹ В Карибское сообщество (КАРИКОМ) входят Антигуа и Барбуда, Барбадос, Багамские Острова, Белиз, Доминика, Гренада, Гайана, Ямайка, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия, Сент-Винсент и Гренадины, Суринам и Тринидад и Тобаго.

¹⁰ CARICOM Secretariat 2000, pp. 231 ff.

¹¹ В Западноафриканский экономический и валютный союз входят Бенин, Буркина-Фасо, Кот-д'Ивуар, Гвинея-Бисау, Мали, Нигер, Сенегал и Того; в Центральноеафриканское экономическое и валютное сообщество входят Камерун, Центральноеафриканская Республика, Чад, Конго, Экваториальная Гвинея и Габон. В этих двух группах имеют

хождение различные валюты, однако, поскольку они имеют одинаковый паритет с французским франком, на них распространяется один и тот же механизм регулирования. Кроме того, в силу свободного перемещения капитала между каждым из этих двух регионов зона франка АФС может рассматриваться как единая валютная зона. Коморские Острова имеют аналогичный механизм, однако располагают своим собственным центральным банком.

- ¹² Интервью с управляющим Западноафриканским центральным банком, радио «Франс энтарнасьональ», 22 сентября 2001 года.
- ¹³ Более подробную информацию см. в FLAR (2000).
- ¹⁴ В число государств-членов входят Антигуа и Барбуда, Доминика, Гренада, Монтсеррат, Сент-Китс и Невис, Сент-Люсия и Сент-Винсент и Гренадины. Ангилья и Британские Виргинские острова являются ассоциированными членами.
- ¹⁵ A/C.2/52/8, приложение.
- ¹⁶ A/53/739, приложения I и II.
- ¹⁷ Гаванская программа действий, принятая Встречей на высшем уровне стран Юга, входящих в Группу 77, апрель 2000 года.
- ¹⁸ Межправительственный комитет по последующей деятельности и координации в области экономического сотрудничества между развивающимися странами (ЭСРС) является механизмом, созданным Группой 77 для наблюдения за ходом осуществления Каракасского плана действий по экономическому сотрудничеству между развивающимися странами.
- ¹⁹ World Bank, *World Development Report 1999*.
- ²⁰ United Nations, *World Economic Situation and Prospects 2001*.
-