



Генеральная Ассамблея

Distr.: Limited
17 September 2010
Russian
Original: English

**Комиссия Организации Объединенных
Наций по праву международной торговли**
Рабочая группа I (Закупки)
Девятнадцатая сессия
Вена, 1-5 ноября 2010 года

Возможные изменения в Типовом законе ЮНСИТРАЛ о закупках товаров (работ) и услуг – пересмотренный текст Типового закона

Записка Секретариата

Добавление

В настоящей записке изложено предложение относительно главы II (Методы закупок и условия их использования. Привлечение и уведомления о закупках) пересмотренного Типового закона (в главу II входят статьи 24-29 кватер) и главы III (Открытые торги) пересмотренного текста Типового закона, в которую входят статьи 30-38.

Замечания Секретариата изложены в сопроводительных сносках.



ГЛАВА II. МЕТОДЫ ЗАКУПОК И УСЛОВИЯ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ. ПРИВЛЕЧЕНИЕ И УВЕДОМЛЕНИЯ О ЗАКУПКАХ

РАЗДЕЛ I. МЕТОДЫ ЗАКУПОК И УСЛОВИЯ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Статья 24. Методы закупок*

- 1) Закупающая организация может проводить закупки с помощью:
 - a) открытых торгов;
 - b) торгов с ограниченным участием;
 - c) запроса котировок;
 - d) запроса предложений без проведения переговоров;
 - e) двухэтапных торгов;
 - f) запроса предложений с проведением диалога;
 - g) запроса предложений с проведением последующих переговоров;
 - h) конкурентных переговоров;
 - i) аукциона;
 - j) закупки из одного источника.
- 2) Закупающая организация может использовать процедуру рамочного соглашения в соответствии с положениями главы VII настоящего Закона.

Статья 25. Общие правила, применимые к выбору метода закупок

- 1) Если в статьях [26-28] настоящего Закона не предусмотрено иное,купающая организация проводит закупки с помощью открытых торгов.
- 2) Закупающая организация может использовать какой-либо иной метод закупок, помимо открытых торгов, только в соответствии со статьями [26-28] настоящего Закона, и выбирает другой метод закупок с учетом обстоятельств, связанных с определенными закупками, и стремится обеспечить максимальную конкуренцию, насколько это практически возможно.

* Государства могут по собственному усмотрению не включать какие-то из этих методов закупок в свое национальное законодательство, хотя проведение открытых торгов должно быть предусмотрено в любом случае. В связи с данным вопросом см. Руководство по принятию Типового закона ЮНСИТРАЛ о публичных закупках (A/CN.9/...).

3) Если закупающая организация использует какой-либо иной метод закупок, помимо открытых торгов, она включает в отчет, требуемый согласно статье [23] настоящего Закона, изложение причин и обстоятельств, которыми она руководствовалась в качестве обоснования для использования этого метода¹.

Статья 26. Условия использования методов закупок согласно главе IV настоящего Закона (торги с ограниченным участием, запрос котировок и запрос предложений без проведения переговоров)

1) Закупающая организация может проводить закупки с помощью торгов с ограниченным участием в соответствии со статьей [39] настоящего Закона, если:

а) объект закупок по причине его весьма сложного или специализированного характера имеется в наличии только у ограниченного числа поставщиков или подрядчиков; или

б) время и расходы, требующиеся для рассмотрения и оценки большого количества тендерных заявок, будут несоизмеримы со стоимостью объекта закупок.

2) Закупающая организация может проводить в соответствии со статьей [40] настоящего Закона закупки с помощью запроса котировок на закупки имеющихся в наличии товаров или услуг, которые производятся или предоставляются не по конкретному описанию закупающей организации и для которых сложился рынок, при условии, что сметная стоимость договора о закупках ниже пороговой суммы, установленной в подзаконных актах о закупках.

3) Закупающая организация может проводить в соответствии со статьей [41] настоящего Закона закупки с помощью запроса предложений без проведения переговоров, если закупающей организации необходимо рассмотреть финансовые аспекты предложений отдельно и только после завершения изучения и оценки качества и технических аспектов предложений².

¹ Данный пункт был сохранен в тексте без квадратных скобок в соответствии с пунктом 147 документа A/CN.9/690.

² В предварительном порядке Рабочая группа сочла, что данный метод закупок не следует рассматривать как пригодный только для закупки консультативных услуг (A/CN.9/687, пункт 128). Поскольку многосторонние банки развития рекомендуют использовать его лишь применительно к таким услугам, Рабочая группа, возможно, будет исходить из того, что такое ограничение могло бы быть оговорено в Руководстве по принятию, в котором также можно было бы указать, что для других видов закупок может использоваться метод, основанный на проведении конкурсных торгов.

Статья 27. Условия использования методов закупок согласно главе V настоящего Закона (двухэтапные торги, запрос предложений с проведением диалога, запрос предложений с проведением последовательных переговоров, конкурентные переговоры и закупки из одного источника)³

1) ⁴Закупающая организация может проводить закупки с помощью процедур двухэтапных торгов в соответствии со статьей [42] настоящего Закона, если покупающая организация пришла к выводу, что для уточнения тех или иных аспектов описания объекта закупок, для их формулирования с точностью, требуемой согласно статье [10] настоящего Закона, и для нахождения решения, наиболее удовлетворяющего потребностям покупающей организации в закупках, необходимы обсуждения с поставщиками или подрядчиками.

2) (При условии утверждения... (принимающее Закон государство назначает утверждающий орган))⁵, покупающая организация может проводить закупки посредством запроса предложений с проведением диалога в соответствии со статьей [43] настоящего Закона, когда:

а) покупающая организация не имеет возможности сформулировать подробное описание объекта закупок в соответствии со статьей [10] настоящего Закона, и покупающая организация приходит к выводу, что для

³ Рабочая группа подтвердила свое понимание, согласно которому в принципе все методы закупок в рамках Типового закона могут использоваться в отношении всех видов закупок (A/CN.9/687, пункт 128). Было предложено разъяснить в посвященном этому вопросу тексте Руководства, что предусмотренными в данной статье условиями использования невозможно было охватить все соображения, возникающие в связи с выбором метода закупок, и что к этому, быть может, и не следует стремиться. Такой выбор может практически не поддаваться оспариванию, и основной вопрос должен сводиться к созданию условий для упорядоченного принятия решений покупающей организацией и регулирования потенциальных рисков, связанных с такими решениями. В Руководство будет включен подробный комментарий, касающийся проблем выбора между методами, предусмотренными в статьях 26 и 27, а также выбора из числа методов, указанных в статье 27, с точки зрения как законодателей, так и покупающих организаций. Кроме того, в Руководстве будут рассмотрены элементы такого выбора, которые не могут быть урегулированы в законодательном тексте, с приведением примеров из реальной жизни (A/CN.9/687, пункты 121-127).

⁴ Секретариат исходит из того понимания, что утверждение вышестоящим органом решения об использовании того или иного метода закупок согласно главе V обсуждалось на восемнадцатой сессии Рабочей группы лишь в контексте положений, касающихся запроса предложений с проведением диалога и проведения конкурентных переговоров (A/CN.9/690, пункты 152-155). Поэтому в данный пункт, посвященный двухэтапным торгам, не была включена вступительная фраза, аналогичная вступительной фразе пункта 2 настоящей статьи.

⁵ Первая фраза добавлена в соответствии с пунктом 152 документа A/CN.9/690. В тексте Типового закона она останется заключенной в круглые скобки, указывающие на факультативный характер этого положения для принимающего Типовой закон государства. В сопроводительном тексте Руководства будет содержаться предупреждение принимающему Типовой закон государству о том, что в свете рисков, связанных с методом закупок, включающим проведение диалога, принимающее Типовой закон государство может потребовать, чтобы подобный метод закупок использовался лишь при условии утверждения вышестоящим органом. В случае такого решения упомянутая фраза должна фигурировать в законе данного государства без скобок.

нахождения решения, наиболее удовлетворяющего ее потребностям в закупках, необходим диалог с поставщиками или подрядчиками;

b) когда закупающая организация желает заключить договор в целях проведения научных исследований, экспериментов, изысканий или разработок, за исключением случаев, когда договор предусматривает производство товаров в количествах, достаточных для обеспечения их коммерческой рентабельности или возмещения расходов на исследования и разработки;

c) когда закупающая организация определяет, что выбранный метод является самым подходящим методом закупок с точки зрения защиты важнейших интересов национальной безопасности государства⁶; или

d) когда были проведены открытые торги, но не было представлено тендерных заявок или закупки были отменены закупающей организацией в соответствии со статьей [17 (1)] настоящего Закона⁷ и когда, по мнению закупающей организации, проведение новых процедур открытых торгов или применение одного из методов закупок согласно главе IV настоящего Закона едва ли может привести к заключению договора о закупках⁸.

3) ⁹Закупающая организация может проводить закупки путем запроса предложений с проведением последовательных переговоров в соответствии со статьей [44] настоящего Закона, если закупающей организации необходимо рассмотреть финансовые аспекты предложений отдельно, и только после завершения изучения и оценки качества и технических аспектов предложений, и если она приходит к выводу, что для обеспечения приемлемости финансовых положений и условий договора о закупках для закупающей организации необходимо проведение последовательных переговоров с поставщиками или подрядчиками.

4) Закупающая организация может проводить конкурентные переговоры в соответствии с положениями статьи [45] настоящего Закона, при следующих обстоятельствах¹⁰:

a) если возникает срочная потребность в объекте закупок, и проведение процедур торгов или использование любого другого метода

⁶ Изменено с учетом соответствующей формулировки в статьях 22 (1) и 23 (4) (a) настоящего проекта.

⁷ Изменено в соответствии с изменениями, внесенными в статью 17 (1).

⁸ Рабочей группе предлагается рассмотреть вопрос о том, может ли это последнее соображение использоваться также для обоснования проведения двухэтапных торгов. В этом случае положения данного подпункта должны быть также отражены в пункте 1 настоящей статьи.

⁹ Секретариат исходит из того понимания, что целесообразность утверждения вышестоящим органом решения об использовании того или иного метода закупок согласно главе V обсуждалась на восемнадцатой сессии Рабочей группы лишь в контексте положений, касающихся запроса предложений с проведением диалога и конкурентных переговоров (A/CN.9/690, пункты 152-155). Поэтому в данный пункт, посвященный запросу предложений с проведением последовательных переговоров, не была включена вступительная фраза, аналогичная вступительной фразе пункта 2 настоящей статьи.

¹⁰ На своей восемнадцатой сессии Рабочая группа решила отложить рассмотрение предложений о включении ссылки на утверждение вышестоящим органом, будь то в текст Типового закона (во вводной части пункта 4 или в подпункте (c)) или в текст Руководства (A/CN.9/690, пункты 152 и 155).

закупок было бы поэтому практически нецелесообразным с учетом того времени, которое необходимо для использования таких методов, при условии, что закупающая организация не могла предвидеть обстоятельства, обусловившие срочность, и что они не являются результатом медлительности с ее стороны;

b) если вследствие чрезвычайного события возникает срочная потребность в объекте закупок, что делает практически нецелесообразным использование открытых торгов или любого другого метода закупок с учетом того времени, которое необходимо для использования таких методов¹¹; и

c) когда закупающая организация определяет, что использование любого другого метода закупок не является надлежащим с точки зрения защиты важнейших интересов национальной безопасности государства^{12, 13}.

5) Закупающая организация может проводить закупки из одного источника в соответствии с положениями статьи [46] настоящего Закона при следующих исключительных обстоятельствах:

a) объект закупок имеется в наличии только у какого-либо конкретного поставщика или подрядчика, или какой-либо поставщик или подрядчик обладает исключительными правами в отношении объекта закупок, и не существует никакой разумной альтернативы или замены, и по этой причине использование какого-либо другого метода закупок не представляется возможным;

b) вследствие чрезвычайного события возникает крайне срочная потребность в объекте закупок, и использование любого другого метода закупок было бы поэтому практически нецелесообразным с учетом того времени, которое необходимо для использования таких методов¹⁴;

¹¹ В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что данная фраза не относится к закупкам из одного источника.

¹² Изменено с учетом соответствующей формулировки в статьях 22 (1) и 23 (4) (a) настоящего проекта.

¹³ В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что положения подпунктов (a)-(c) не наносят ущерба закрепленному в статье 25 (2) общему принципу, согласно которому закупающая организация при выборе метода закупок должна, насколько это практически возможно, стремиться к обеспечению максимальной конкуренции. Поэтому подразумевается, что в тех случаях, когда уместно использовать альтернативу конкурентным переговорам, например торги с ограниченным участием или запрос котировок, закупающая организация должна выбирать тот альтернативный метод закупок, который обеспечит максимальную конкуренцию в условиях данной закупки и не поставит под угрозу другие, не менее важные соображения, такие как срочная необходимость поставки объекта закупок.

¹⁴ Пересмотрено в свете обсуждений, состоявшихся на восемнадцатой сессии Рабочей группы (A/CN.9/690, пункт 34). В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что это положение не наносит ущерба общему принципу, который изложен в статье 25 (2) и согласно которому закупающая организация при выборе метода закупок должна стремиться обеспечить максимальную конкуренцию, насколько это практически возможно. Поэтому подразумевается, что в тех случаях, когда уместно использовать альтернативу закупкам из одного источника, например конкурентные переговоры, торги с ограниченным участием или запрос котировок, закупающая организация должна выбирать тот альтернативный метод закупок, который обеспечит максимальную конкуренцию в

с) закупающая организация, закупив товары, оборудование, технологию или услуги у какого-либо поставщика или подрядчика, определяет, что у того же поставщика или подрядчика должны быть произведены дополнительные закупки по соображениям стандартизации или ввиду необходимости обеспечения совместимости с имеющимися товарами, оборудованием, технологией или услугами, учитывая эффективность первоначальных закупок с точки зрения удовлетворения потребностей закупающей организации, ограниченный объем предполагаемых закупок по сравнению с первоначальными закупками, разумность цены и непригодность товаров или услуг, альтернативных рассматриваемым;

д) когда закупающая организация определяет, что использование любого другого метода закупок не является надлежащим с точки зрения защиты важнейших интересов национальной безопасности государства¹⁵; или

е) при условии утверждения... (принимающее Закон государство назначает утверждающий орган) и после публичного уведомления и обеспечения надлежащих возможностей для представления замечаний – если закупки у конкретного поставщика или подрядчика необходимы для осуществления социально-экономической политики этого государства, изложенной в подзаконных актах о закупках, при условии, что никакие закупки у другого поставщика или подрядчика не могут содействовать осуществлению этой политики.

Статья 28. Условия использования аукциона¹⁶

1) Закупающая организация может проводить закупки с помощью аукциона в соответствии с положениями главы VI настоящего Закона при следующих условиях:

а) когда закупающая организация может сформулировать подробное и точное описание объекта закупок;

б) когда имеется конкурентный рынок поставщиков или подрядчиков, которые, как ожидается, будут отвечать квалификационным требованиям для участия в аукционе, с тем чтобы была обеспечена эффективная конкуренция; и

с) когда критерии, используемые закупающей организацией при определении выигравшего представления, поддаются количественному и денежному выражению.

2) Закупающая организация может использовать аукцион в качестве этапа, предшествующего вынесению решения о заключении договора о закупках в рамках метода закупок, уместного согласно положениям настоящего Закона.

условиях данной закупки и не поставит под угрозу другие, не менее важные соображения, такие как срочная необходимость поставки объекта закупок.

¹⁵ Изменено с учетом соответствующей формулировки в статьях 22 (1) и 23 (4) (а) настоящего проекта.

¹⁶ Упоминания об "электронных реверсивных" аукционах изъяты из текста в соответствии с пунктом 39 (а) документа A/CN.9/690. См. также определение аукциона в статье 2, где прямо говорится, что аукционы проводятся в интерактивном режиме и являются реверсивными.

Она также может прибегнуть к аукциону для принятия решения о заключении договора о закупках при использовании процедуры рамочного соглашения с конкуренцией на втором этапе в соответствии с положениями настоящего Закона¹⁷.

Статья 29. Условия использования процедуры рамочного соглашения^{18, 19}

1) Закупающая организация может использовать процедуру рамочного соглашения в соответствии с главой VII настоящего Закона, когда она определяет, что:

а) необходимость в объекте закупок будет, как ожидается, возникать на [неоднократной или неопределенной]²⁰ основе в течение данного периода времени; или

б) в силу характера объекта закупок необходимость в нем может возникать на безотлагательной основе в течение данного периода времени²¹.

¹⁷ Данная статья была разделена на две части ввиду того, что условия, изложенные в пункте 1, исключали бы возможность использования ЭРА в качестве одного из этапов методов закупок, предусмотренных Типовым законом. Текст данного пункта был изменен в соответствии с пунктом 42 (b) документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет подробно говориться о том, при каких методах закупок проведение аукционов является уместным и при каких методах закупок оно таковым не является.

¹⁸ Из-за недостатка времени Рабочая группа не смогла рассмотреть на своей восемнадцатой сессии положения проекта Типового закона начиная с данной статьи и до статьи 41.

¹⁹ Эта статья перенесена из главы VII.

²⁰ Одним из вопросов, рассмотрение которых было отложено Рабочей группой, стало внесенное на пятнадцатой сессии предложение вновь рассмотреть вопрос о целесообразности включения условий использования рамочных соглашений и объем этих условий (A/CN.9/668, пункты 227-229). Альтернативные варианты в квадратных скобках были представлены Секретариату участниками сессии для их дальнейшего рассмотрения Рабочей группой, с замечанием, что выражение "неопределенная" указывает на то, что сроки и/или количества неизвестны. В июле 2009 года неофициальная редакционная группа в составе представителей Австрии, Анголы, Германии, Марокко, Нигерии, Сенегала, Соединенного Королевства, Соединенных Штатов Америки, Турции, Франции и Чешской Республики рекомендовала пояснить в Руководстве по принятию, чтокупающая организация должна представить оценки будущих количеств в тендерной документации, отчасти для того, чтобы ориентировать потенциальных продавцов относительно вероятных потребностей правительства. В Руководстве по принятию следует также разъяснить, почему в Типовом законе упоминаются неопределенные количества: например, в связи с возможностью того, что какой-то товар будет заказан только один раз.

²¹ На пятнадцатой сессии Рабочей группы было предложено включить дополнительный подпункт (с) открытого характера, в котором говорилось бы, что "существуют иные причины и обстоятельства, оправдывающие применение процедуры рамочного соглашения", и который позволял быкупающей организации использовать процедуры рамочного соглашения при условии, что ее решение будет обосновано в отчете о процедурах закупок (A/CN.9/668, пункт 228). В июле 2009 года неофициальная редакционная группа рекомендовала привести в Руководстве по принятию возможные примеры таких обстоятельств. Рабочей группе предлагается рассмотреть вопрос о том, следует ли включать в текст данной статьи такой дополнительный подпункт открытого характера.

2) Закупающая организация включает в отчет, предусмотренный статьей [23] настоящего Закона, изложение причин и обстоятельств, на основании которых ею было принято решение использовать процедуру рамочного соглашения, а также указывает избранный ею тип рамочного соглашения²².

РАЗДЕЛ II. ПРИВЛЕЧЕНИЕ И УВЕДОМЛЕНИЯ О ЗАКУПКАХ

Статья 29 бис. Привлечение при использовании открытых торгов, двухэтапных торгов и при закупках с помощью аукциона

- 1) Приглашение к участию в торгах при проведении открытых или двухэтапных торгов, а также приглашение к участию в аукционе согласно статье [47] настоящего Закона публикуется в ... (принимаящее Закон государство указывает официальную газету или другое официальное издание, в котором будет опубликована тендерная документация).
- 2) Приглашение также публикуется на языке, который обычно используется в международной торговле, в газете, имеющей широкое международное распространение, или в соответствующем торговом издании или техническом или профессиональном журнале, имеющем широкое международное распространение²³.
- 3) Положения настоящей статьи не применяются в случае, если покупающая организация проводит предквалификационные процедуры в соответствии со статьей [16] настоящего Закона.
- 4) Закупающая организация не обязана публиковать приглашение в соответствии с пунктом 2 настоящей статьи при внутренних закупках и при процедурах закупок, в отношении которых покупающая организация решает, что с учетом невысокой стоимости объекта закупок в направлении представлений будут заинтересованы, по всей вероятности, только внутренние поставщики или подрядчики²⁴.

²² Данный пункт был сохранен в тексте без квадратных скобок в свете решения Рабочей группы относительно аналогичных положений в других статьях проекта пересмотренного Типового закона.

²³ В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что международная реклама все шире используется для содействия региональной торговле и все чаще вызывает трансграничные протесты. В нем будет сделана перекрестная ссылка на пункт 4 данной статьи, допускающий исключения из требования, изложенного в пункте 2.

²⁴ Данный пункт основан на статье 23 Типового закона 1994 года. Он включен в текст в соответствии с пунктами 118-120 документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет подчеркнута, что иностранным поставщикам следует разрешать участвовать в закупках невысокой стоимости, если они того желают, однако (следуя подходу Типового закона 1994 года) покупающая организация не обязана публиковать приглашение к участию в торгах в газете, имеющей широкое международное распространение, на одном из языков, обычно используемых в международной торговле. В Руководстве также будет разъяснено, что понимается под закупками невысокой стоимости, с тем чтобы не допустить ситуации, когда принимающее Типовой закон государство будет

Статья 29 тер. Привлечение и уведомления о закупках при использовании торгов с ограниченным участием, конкурентных переговоров и закупки из одного источника

1) а) Если закупающая организация проводит закупки с помощью торгов с ограниченным участием по причинам, указанным в статье [26 (1) (a)] настоящего Закона²⁵, то она привлекает тендерные заявки всех поставщиков и подрядчиков, у которых имеется соответствующий объект закупок²⁶;

б) если закупающая организация проводит закупки с помощью торгов с ограниченным участием по причинам, указанным в статье [26 (1) (b)] настоящего Закона, то она выбирает поставщиков или подрядчиков для привлечения их тендерных заявок на недискриминационной основе и выбирает достаточное число поставщиков или подрядчиков для обеспечения эффективной конкуренции²⁷.

2) Если закупающая организация проводит закупки с помощью запроса котировок в соответствии со статьей [26 (2)] настоящего Закона, то она запрашивает котировки у такого числа поставщиков или подрядчиков, какое будет сочтено практически целесообразным, однако не менее чем у трех поставщиков или подрядчиков²⁸.

стремиться установить высокий порог в целях исключения большей части своих закупок из сферы действия положения о публикации в международных изданиях. Хотя пороговый уровень для закупок невысокой стоимости будет неодинаковым, и установить единый пороговый уровень для всех принимающих Типовой закон государств будет невозможно, Руководство должно способствовать общему пониманию того, что означает невысокая стоимость. В сопроводительном тексте Руководства будет также разъяснено, что невысокая стоимость закупок должна учитываться наряду с предполагаемым отсутствием трансграничного интереса к участию в соответствующих закупках (т.е. того, что даже если закупающая организация организует международный конкурс, никакого международного участия не будет ввиду отсутствия заинтересованности иностранных поставщиков или подрядчиков и что поэтому международная публикация будет связана с дополнительными затратами (в частности, на перевод документов, если таковой потребуется)). В Руководстве может быть сделана перекрестная ссылка на другие положения Руководства, касающиеся других исключений в отношении внутренних закупок, потенциально применимых также к закупкам невысокой стоимости, – например, исключения из требования включать в тендерную документацию сведения о валюте и языках, наличие которых обычно бывает оправдано при международных закупках.

²⁵ В сопроводительном тексте Руководства будут приведены примеры исключительных случаев, когда существуют такие основания (A/CN.9/687, пункты 159-160).

²⁶ В сопроводительном тексте Руководства будут подробнее рассмотрены последствия данного положения для закупающей организации в случае получения ею просьб поставщиков или подрядчиков разрешить им подачу заявок на основании уведомления о закупках, опубликованного в соответствии с пунктом 5 настоящей статьи. Секретариат исходит из того, что таким поставщикам должна быть разрешена подача заявок, за исключением случаев, когда они были дисквалифицированы (если имели место предквалификационные процедуры) или не выполняют условия уведомления о закупках (например, в отношении заявления согласно статье 8 Типового закона).

²⁷ Положения пункта 1 данной статьи основаны на статье 39 (2), содержащейся в документе A/CN.9/WG.I/WP.73/Add.4.

²⁸ Положения данного пункта основаны на первом предложении статьи 40 (1) документа A/CN.9/WG.I/WP.73/Add.4.

- 3) Если закупающая организация проводит закупки с помощью конкурентных переговоров в соответствии со статьей [27 (4)] настоящего Закона, то она проводит переговоры с достаточным числом поставщиков или подрядчиков для обеспечения эффективной конкуренции²⁹.
- 4) Если закупающая организация проводит закупки из одного источника в соответствии со статьей [27 (5)] настоящего Закона, то она привлекает предложение или ценовую котировку одного поставщика или подрядчика³⁰.
- 5) ³¹До начала прямого привлечения в соответствии с положениями пунктов 1, 3 и 4 настоящей статьи закупающая организация публикует уведомление о закупке в ... (принимающее Закон государство указывает официальную газету или другое официальное издание, в котором будет опубликована тендерная документация). В таком уведомлении содержится, как минимум, следующая информация:
- a) наименование и адрес закупающей организации;
 - b) краткое изложение основных требуемых положений и условий договора о закупках или рамочного соглашения, которые должны быть заключены в результате процедур закупок, в том числе характер, количество и место доставки поставляемых товаров, характер и место работ, подлежащих проведению, или характер услуг и место, в котором они должны быть предоставлены, а также желаемый или требуемый срок поставки товаров или завершения работ, или график предоставления услуг;
 - c) заявление в соответствии со статьей [8] настоящего Закона; и
 - d) используемый метод закупок.
- 6) Требования пункта 5 не применяются в случае срочной необходимости, упомянутой в статьях [27 (4) (b) и 27 (5) (b)]. Закупающая организация включает в отчет, предусмотренный статьей [23] настоящего Закона, изложение причин и обстоятельств, на основании которых она решила сделать исключение из требования о публикации уведомлений о закупке согласно пункту 5 настоящей статьи³².

²⁹ Положения данного пункта основаны на первом предложении статьи 45 (1) документа A/CN.9/WG.I/WP.73/Add.5.

³⁰ Положения данного пункта основаны на первом предложении статьи 46 документа A/CN.9/WG.I/WP.73/Add.5.

³¹ Рабочая группа на своей семнадцатой сессии приняла решение о том, что требование об опубликовании уведомления о закупках не должно применяться к процедурам запроса котировок (A/CN.9/687, пункт 171). Поэтому в этом пункте отсутствует перекрестная ссылка на пункт 2 данной статьи. В сопроводительном тексте Руководства необходимо изложить причины такого исключения.

³² Последнее предложение сохранено в тексте без квадратных скобок в свете решения, принятого Рабочей группой относительно аналогичных положений в других статьях проекта пересмотренного Типового закона.

Статья 29 кватер. Привлечение при использовании процедур запроса предложений

1) Приглашение к участию в процедурах запроса предложений публикуется в соответствии со статьей [29 бис (1) и (2)], за исключением случаев, когда:

а) закупающая организация проводит предквалификационные процедуры в соответствии со статьей [16] настоящего Закона или процедуры предварительного отбора в соответствии со статьей [43] настоящего Закона; или

б) закупающая организация осуществляет прямое привлечение при условиях, изложенных в пункте 2 настоящей статьи; или

с) закупающая организация решает воздержаться от публикации приглашения в соответствии со статьей [29 бис (2)] настоящего Закона согласно условиям, установленным в статье [29 бис (4)] настоящего Закона.

2) Закупающая организация может прибегнуть к прямому привлечению при использовании процедур запроса предложений, если:

а) объект, который необходимо закупить, имеется в наличии только у ограниченного числа поставщиков или подрядчиков, при условии, что закупающая организация привлекает предложения всех таких поставщиков или подрядчиков; или

б) время и расходы, требующиеся для рассмотрения и оценки большого количества предложений, будут несоизмеримы со стоимостью объекта, который необходимо закупить, при условии, что закупающая организация привлекает предложения достаточного числа поставщиков или подрядчиков для обеспечения эффективной конкуренции; или

с) закупка связана с закрытой информацией, при условии, что закупающая организация привлекает предложения достаточного числа поставщиков или подрядчиков для обеспечения эффективной конкуренции³³.

3) Закупающая организация включает в отчет, предусмотренный статьей [23] настоящего Закона, изложение причин и обстоятельств, на основании которых она решила прибегнуть к прямому привлечению при использовании процедур запроса предложений³⁴.

4) Если закупающая организация прибегает к прямому привлечению при использовании процедур запроса предложений, то она публикует уведомление о закупках в соответствии с требованиями, изложенными в статье [29 тер (5)].

³³ Основано на положениях статьи 37(3) Типового закона 1994 года и пункте 265 документа A/64/17.

³⁴ Данный пункт сохранен в тексте без квадратных скобок в свете решения, принятого Рабочей группой относительно аналогичных положений в других статьях проекта пересмотренного Типового закона.

ГЛАВА III. ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ

РАЗДЕЛ I. ПРИВЛЕЧЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК

Статья 30. Процедуры привлечения тендерных заявок

Закупающая организация привлекает тендерные заявки путем опубликования приглашения к участию в торгах в соответствии с положениями статьи [29 бис] настоящего Закона.

Статья 31. Содержание приглашения к участию в торгах

В приглашение к участию в торгах включается следующая информация:

- a) название и адрес закупающей организации;
- b) краткое изложение основных требуемых положений и условий договора о закупках, который должен быть заключен в результате процедур закупок, включая характер, количество и место доставки поставляемых товаров, характер и место работ, подлежащих проведению, или характер услуг и место, в котором они должны быть предоставлены, а также желаемый или требуемый срок поставки товаров или завершения работ, или график предоставления услуг;
- c) критерии и процедуры, подлежащие использованию при оценке квалификационных данных поставщиков или подрядчиков, и любые документальные доказательства или иная информация, которые должны быть представлены поставщиками или подрядчиками в подтверждение своих квалификационных данных в соответствии со статьей [9] настоящего Закона;
- d) заявление в соответствии со статьей [8] настоящего Закона;
- e) способы получения тендерной документации и место, где она может быть получена;
- f) плата, при наличии таковой, взимаемая закупающей организацией за тендерную документацию;
- g) если взимается плата за тендерную документацию, способы и валюта платежа³⁵;
- h) язык или языки, на которых имеется тендерная документация³⁶;
- i) порядок, место и окончательный срок представления тендерных заявок.

³⁵ Изменено в соответствии с пунктом 22 (b) документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что при внутренних закупках закупающая организация может не указывать валюту платежа, если этого не требуют обстоятельства.

³⁶ Изменено в соответствии с пунктом 22 (b) документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что при внутренних закупках закупающая организация может не указывать такую информацию, если этого не требуют обстоятельства, и добавлено, что указание языка или языков все же может быть важным в некоторых многоязычных странах.

Статья 32. Предоставление тендерной документации

Закупающая организация предоставляет тендерную документацию каждому поставщику или подрядчику, который отвечает на приглашение к участию в торгах, в соответствии с указанными в нем процедурами и требованиями. В случае проведения процедур предквалификационного отбора закупаящая организация предоставляет комплект тендерной документации каждому поставщику или подрядчику, который прошел предквалификационный отбор и который вносит плату, при наличии таковой, взимаемую за эту документацию. Плата, которую закупаящая организация может взимать за тендерную документацию, включает только расходы на ее доставку поставщикам или подрядчикам³⁷.

Статья 33. Содержание тендерной документации

В тендерную документацию включается³⁸ следующая информация:

- a) инструкции по подготовке тендерных заявок;
- b) критерии и процедуры в соответствии с положениями статьи [9] настоящего Закона, которые будут применяться при оценке квалификационных данных поставщиков или подрядчиков и при любом повторном подтверждении квалификационных данных в соответствии со статьей [37 (б)] настоящего Закона;
- c) требования в отношении документальных доказательств или другой информации, которая должна быть представлена поставщиками или подрядчиками в подтверждение своих квалификационных данных;
- d) описание объекта закупок в соответствии со статьей [10] настоящего Закона; количество товаров³⁹; услуги, которые должны быть предоставлены; место, куда должны быть поставлены товары или где должны быть выполнены работы или предоставлены услуги; и желательные или требуемые сроки, при наличии таковых, поставки товаров, выполнения работ или предоставления услуг⁴⁰;

³⁷ В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что это и аналогичные положения Типового закона нельзя использовать для возмещения затрат на разработку документации (включая гонорары консультантов и расходы на рекламу) и что такая плата не должна превышать минимальных расходов на предоставление документации (и, в соответствующих случаях, ее печатание).

³⁸ A/CN.9/687, пункт 133.

³⁹ В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что в некоторых случаях это может означать предполагаемое количество, с перекрестной ссылкой на соответствующие положения в главе, касающейся рамочных соглашений.

⁴⁰ A/CN.9/687, пункт 136.

e) положения и условия договора о закупках, в той степени, в которой они уже известны закупающей организации, и форма договора, если таковая имеется, который должен быть заключен сторонами⁴¹;

f) соответствующее указание и описание способа оценки альтернативных тендерных заявок, если допускаются альтернативные варианты характеристики объекта закупок, положений и условий договора или других требований, изложенных в тендерной документации;

g) описание той части или частей объекта закупок, в отношении которых могут быть представлены тендерные заявки, если поставщикам или подрядчикам разрешено представить тендерные заявки только на часть объекта закупок;

h) способ, на основе которого должна быть рассчитана и выражена цена тендерной заявки, включая указание на то, должна ли цена содержать другие элементы помимо стоимости самого объекта закупок, например любые применимые расходы на транспортировку и страхование, уплату таможенных пошлин и налогов;

i) валюта или валюты, в которых должна быть рассчитана и выражена цена тендерной заявки⁴²;

j) язык или языки в соответствии со статьей [13] настоящего Закона, на которых должны составляться тендерные заявки⁴³;

k) любые требования, предъявляемые закупающей организацией в отношении эмитента и характера, формы, количества и других основных условий любого обеспечения тендерной заявки, которое должно предоставляться поставщиками или подрядчиками, представляющими тендерные заявки в соответствии со статьей [15] настоящего Закона, и любые подобные требования в отношении любого обеспечения исполнения договора о закупках, предоставляемого поставщиком или подрядчиком, который заключает договор о закупках, включая такое обеспечение, как гарантии наличия необходимых трудовых и материальных ресурсов;

l) соответствующее указание, если поставщик или подрядчик не может изменять или отзываться своей тендерной заявкой до истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не теряя права на обеспечение своей тендерной заявки;

⁴¹ В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено значение термина "форма договора" в этом положении в отличие от требований в отношении формы договора, которые включены в подпункт (x) данной статьи.

⁴² Изменено в соответствии с пунктом 22 (b) документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что при внутренних закупках закупающая организация может не указывать валюту платежа, если этого не требуют обстоятельства.

⁴³ Изменено в соответствии с пунктом 22 (b) документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что при внутренних закупках закупающая организация может не указывать такую информацию, если этого не требуют обстоятельства, и добавлено, что указание языка или языков все же может быть важным в некоторых многоязычных странах.

- m) порядок, место и окончательный срок представления тендерных заявок в соответствии со статьей [13 бис] настоящего Закона⁴⁴;
- n) способы, с помощью которых поставщики или подрядчики в соответствии со статьей [14] настоящего Закона могут запрашивать разъяснения в связи с тендерной документацией, и заявление о намерении закупающей организации на этом этапе провести встречу с поставщиками или подрядчиками;
- o) срок, в течение которого тендерные заявки имеют силу в соответствии со статьей [35] настоящего Закона;
- p) порядок, место, дата и время вскрытия тендерных заявок в соответствии со статьей [36] настоящего Закона⁴⁵;
- q) критерии и процедура рассмотрения тендерных заявок с учетом описания объекта закупок;
- r) критерии и процедура оценки тендерных заявок в соответствии со статьей [11] настоящего Закона;
- s) валюта, которая будет использована для оценки тендерных заявок согласно статье [37 (5)] настоящего Закона, и обменный курс, который будет использован для перевода сумм тендерных заявок в эту валюту, либо заявление о том, что будет использован обменный курс, действующий на определенную дату и публикуемый указанным финансовым учреждением⁴⁶;
- t) ссылки на настоящий Закон, подзаконные акты о закупках и другие законы и нормы, имеющие непосредственное отношение к процедурам закупок, в том числе к процедурам, применимым к закупкам, связанным с закрытой информацией, и место⁴⁷, где эти законы и нормы можно найти;
- u) имя, должность и адрес одного или нескольких должностных лиц или служащих закупающей организации, которые уполномочены непосредственно поддерживать связь с поставщиками или подрядчиками и получать от них сообщения в связи с процедурами закупок без вмешательства посредника;
- v) [исключено]⁴⁸
- w) уведомление о праве на обжалование в случае несоблюдения положений настоящего Закона, предусмотренном в статье [61] настоящего

⁴⁴ A/CN.9/687, пункт 139.

⁴⁵ A/CN.9/687, пункт 139.

⁴⁶ Изменено в соответствии с пунктом 22 (b) документа A/CN.9/690. В сопроводительном тексте Руководства будет отмечено, что при внутренних закупках закупающая организация может не указывать валюту платежа, если этого не требуют обстоятельства.

⁴⁷ Упоминание о "месте" добавлено Секретариатом с учетом предложений экспертов. В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что место означает не фактическое местонахождение, а официальное издание, портал и т.д., где публикуются и систематически обновляются официальные тексты законов и норм принимающего Типовой закон государства.

⁴⁸ В соответствии с пунктом 39 (h) документа A/CN.9/690 упоминание о любых обязательствах вне рамок договора о закупках было исключено из данной статьи и из всех других положений настоящего проекта, в которых оно встречалось.

Закона, а также информация о продолжительности применимого периода ожидания, а если такового не предусмотрено, уведомление об этом с указанием причин;

х) любые формальности, которые потребуются после акцепта выигравшей тендерной заявки для вступления в силу договора о закупках, включая, где это необходимо, составление письменного договора о закупках в соответствии со статьей [20] настоящего Закона и утверждение вышестоящим органом или правительством, и предполагаемый срок, который потребуется для получения утверждения после отправки уведомления об акцепте;

у) любые другие требования, установленные закупающей организацией в соответствии с настоящим Законом и подзаконными актами о закупках, касающиеся подготовки и представления тендерных заявок и других аспектов процедур закупок⁴⁹.

РАЗДЕЛ II. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК

Статья 34. Представление тендерных заявок

[Старые пункты 1-4 были исключены в свете новой предложенной статьи 13 бис.]

1) Тендерные заявки представляются в порядке, в месте и до истечения окончательного срока, которые указываются в тендерной документации.

2) а) Тендерная заявка представляется в письменной форме, с подписью и:

i) если она представляется на бумаге, то в запечатанном конверте; или

ii) если она представляется любым иным образом, то в соответствии с требованиями, указанными закупающей организацией в тендерной документации и обеспечивающими по крайней мере такую же степень подлинности, защищенности, неприкосновенности и конфиденциальности;

б) закупающая организация выдает поставщику или подрядчику расписку с указанием даты и времени получения его тендерной заявки⁵⁰;

в) закупающая организация сохраняет защищенность, неприкосновенность и конфиденциальность тендерной заявки и обеспечивает, чтобы содержание тендерной заявки рассматривалось только после ее вскрытия в соответствии с настоящим Законом.

⁴⁹ В контексте обсуждения на семнадцатой сессии Рабочей группы вопроса об исправлении арифметических ошибок (проект статьи 37 (1)) был поставлен вопрос о том, не будет ли полезным потребовать, чтобы в тендерной документации указывался способ исправления арифметических ошибок (A/CN.9/668, пункт 151). Поэтому Рабочая группа, возможно, пожелает рассмотреть целесообразность внесения в эту статью изменений, предусматривающих такое требование.

⁵⁰ В сопроводительном тексте Руководства будет рассмотрен характер расписки, подлежащей выдаче, и будет указано, что расписка закупающей организации будет рассматриваться как неопровержимо удостоверяющая факт получения (A/CN.9/668, пункт 173).

3) Тендерная заявка, полученная закупающей организацией после истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не вскрывается и возвращается неоткрытой представившему ее поставщику или подрядчику.

Статья 35. Срок действия тендерных заявок; изменение и отзыв тендерных заявок

1) Заявки остаются в силе в течение срока, указанного в тендерной документации.

2) а) До истечения срока действия тендерных заявок закупающая организация может просить поставщиков или подрядчиков продлить этот срок на дополнительный конкретный период времени. Поставщик или подрядчик может отклонить такой запрос, не теряя права на обеспечение своей тендерной заявки⁵¹;

б) поставщики или подрядчики, которые соглашаются продлить срок действия своих тендерных заявок, продлевают или обеспечивают продление срока действия предоставленного ими обеспечения тендерной заявки или предоставляют новое обеспечение тендерной заявки для покрытия продленного срока действия своих тендерных заявок. Поставщик или подрядчик, срок действия обеспечения тендерной заявки которого не продлевается или который не предоставляет новое обеспечение тендерной заявки, рассматривается как поставщик или подрядчик, отклонивший запрос о продлении срока действия своей тендерной заявки.

3) Если только в тендерной документации не предусмотрено иное, поставщик или подрядчик может изменить или отозвать свою тендерную заявку до истечения окончательного срока представления тендерных заявок, не теряя права на обеспечение своей тендерной заявки. Такое изменение или уведомление об отзыве является действительным, если оно получено закупающей организацией до истечения окончательного срока представления тендерных заявок.

⁵¹ В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что в таком случае срок действия тендерной заявки поставщика или подрядчика заканчивается по истечении первоначального срока действия, указанного в тендерной документации (A/CN.9/687, пункт 143).

РАЗДЕЛ III. ОЦЕНКА ТЕНДЕРНЫХ ЗАЯВОК

Статья 36. Вскрытие тендерных заявок

- 1) Тендерные заявки вскрываются по наступлении срока, указанного в тендерной документации в качестве окончательного срока представления тендерных заявок⁵². Они вскрываются в месте и в соответствии с порядком и процедурами, указанными в тендерной документации⁵³.
- 2) Закупающая организация разрешает всем поставщикам или подрядчикам, представившим тендерные заявки, или их представителям присутствовать при вскрытии тендерных заявок. Считается, что поставщикам или подрядчикам было разрешено присутствовать при вскрытии тендерных заявок, если им была предоставлена возможность получать в режиме реального времени полную информацию о вскрытии тендерных заявок⁵⁴.
- 3) Наименование и адрес каждого поставщика или подрядчика, тендерная заявка которого вскрывается, и цена тендерной заявки объявляются лицам, присутствующим при вскрытии тендерных заявок, сообщаются по запросу поставщикам или подрядчикам, которые представили тендерные заявки, но которые не присутствуют или не представлены на вскрытии тендерных заявок, и сразу же заносятся в отчет о процедурах торгов, как это требуется в соответствии со статьей [23]⁵⁵.

Статья 37. Рассмотрение и оценка тендерных заявок

- 1) а) Закупающая организация может просить поставщика или подрядчика представить разъяснения в связи с его тендерной заявкой, с тем чтобы облегчить рассмотрение и оценку тендерных заявок;

⁵² Слова "или по наступлении любого продленного окончательного срока" были исключены из текста в свете определения тендерной документации как включающей любые поправки к ней: любое продление окончательного срока, установленного первоначально в тендерной документации, будет считаться поправкой к первоначально выпущенной тендерной документации.

⁵³ В сопроводительном тексте Руководства будут разъяснены риски, связанные с отступлением от требований Типового закона относительно того, что тендерные заявки вскрываются по наступлении срока, указанного в тендерной документации в качестве окончательного срока представления тендерных заявок, и практические соображения, которые необходимо учитывать при осуществлении данного требования (A/CN.9/687, пункт 150).

⁵⁴ В сопроводительном тексте Руководства будет подчеркнута, что место, способ и процедуры вскрытия тендерных заявок, установленныекупающей организацией, должны предусматривать возможность присутствия поставщиков или подрядчиков (A/CN.9/668, пункт 178). В Руководстве будет также более подробно рассмотрено положение об "условном" или "виртуальном" присутствии поставщиков или подрядчиков при вскрытии тендерных заявок.

⁵⁵ В сопроводительном тексте Руководства будет разъяснено, что любые тендерные заявки, полученные по истечении окончательного срока, не вскрываются и возвращаются тем, кто их представил, а факт их (слишком позднего) представления отражается в отчете.

b) закупающая организация исправляет чисто арифметические ошибки, обнаруженные в ходе рассмотрения тендерных заявок. Закупающая организация незамедлительно уведомляет о любом таком исправлении поставщика или подрядчика, представившего тендерную заявку⁵⁶;

c) не допускаются никакие запросы, предложения или разрешения с целью изменения существа тендерной заявки, включая изменения цены и изменения, направленные на то, чтобы сделать тендерную заявку, не отвечающую формальным требованиям, отвечающей формальным требованиям⁵⁷.

2) a) При условии соблюдения подпункта (b) настоящего пункта закупающая организация рассматривает тендерную заявку как отвечающую формальным требованиям, когда она соответствует всем требованиям, изложенным в тендерной документации в соответствии со статьей [10] настоящего Закона;

b) закупающая организация может рассматривать тендерную заявку как отвечающую формальным требованиям, даже если в ней имеются незначительные отклонения, которые существенно не изменяют или не являются существенным отступлением от характеристик, положений, условий и прочих требований, изложенных в тендерной документации, или если в ней имеются ошибки или недочеты, которые можно исправить, не затрагивая существа тендерной заявки. Любые такие отклонения выражаются, по мере возможности, количественно и соответствующим образом учитываются при оценке тендерных заявок.

3) Закупающая организация отклоняет тендерную заявку:

a) если поставщик или подрядчик, представивший данную тендерную заявку, не соответствует квалификационным требованиям;

b) если поставщик или подрядчик, представивший данную тендерную заявку, не соглашается с исправлением какой-либо арифметической ошибки, сделанным в соответствии с пунктом 1 (b) настоящей статьи;

c) если данная тендерная заявка не отвечает формальным требованиям;

d) при обстоятельствах, упомянутых в статье [18 или 19] настоящего Закона.

4) a) Закупающая организация оценивает тендерные заявки, которые не были отклонены, для выявления выигравшей тендерной заявки, как она определяется в подпункте (b) настоящего пункта, в соответствии с процедурами и критериями, изложенными в тендерной документации. Не

⁵⁶ В сопроводительном тексте Руководства будут разъясняться правила и принципы, применимые к исправлению арифметических ошибок закупающей организацией.

⁵⁷ Текст пункта был сформулирован по-новому, с тем чтобы сделать требование подпункта (c) применимым как к подпункту (a), так и к подпункту (b). В тексте 1994 года это требование содержалось только в подпункте (a), в связи с чем возникали вопросы относительно пределов допустимых исправлений арифметических ошибок согласно подпункту (b). Как понимает Секретариат, согласно как подпункту (a), так и подпункту (b), существо тендерной заявки изменяться не может.

используются никакие иные критерии помимо указанных в тендерной документации;

b) выигравшей тендерной заявкой является:

i) когда единственным критерием заключения договора является цена – тендерная заявка с самой низкой ценой⁵⁸; или

ii) когда наряду с ценой имеются и другие критерии заключения договора – наиболее выгодная тендерная заявка⁵⁹, которая определяется на основе критериев и процедур оценки, указанных в тендерной документации в соответствии со статьей [11] настоящего Закона.

5) Если цены тендерных заявок выражены в двух или более валютах, то в целях оценки и сопоставления тендерных заявок цены всех тендерных заявок пересчитываются в валюту, указанную в тендерной документации, по курсу, указанному в этой документации, в соответствии со статьей [33 (s)] настоящего Закона⁶⁰.

6) Независимо от того, проводила ли закупающая организация предквалификационные процедуры в соответствии со статьей [16] настоящего Закона или нет, закупающая организация может потребовать от поставщика или подрядчика, представившего тендерную заявку, которая была сочтена выигравшей тендерной заявкой в соответствии с пунктом 4 (b) настоящей статьи, подтвердить вновь свои квалификационные данные в соответствии с критериями и процедурами, удовлетворяющими положениям статьи [9] настоящего Закона. Критерии и процедуры, подлежащие применению для такого повторного подтверждения, излагаются в тендерной документации. Если проводились предквалификационные процедуры, то применяются критерии, использовавшиеся для таких процедур.

7) Если от поставщика или подрядчика, представившего выигравшую тендерную заявку, требуется вновь подтвердить свои квалификационные данные в соответствии с пунктом 6 настоящей статьи, но он не делает этого, закупающая организация отклоняет такую тендерную заявку и выбирает выигравшую тендерную заявку в соответствии с пунктом 4 настоящей статьи из числа остальных действительных тендерных заявок, с учетом права закупающей организации отменить закупку в соответствии со статьей [17 (1)] настоящего Закона.

8) Информация, касающаяся рассмотрения, разъяснения и оценки тендерных заявок, не раскрывается поставщикам или подрядчикам или любому другому лицу, которые официально не участвуют в рассмотрении или оценке тендерных заявок или в принятии решения о том, какая тендерная заявка подлежит

⁵⁸ A/CN.9/687, пункт 153.

⁵⁹ A/CN.9/687, пункты 153 и 155. В Руководстве будет подробно рассмотрена эволюция с 1994 года практики закупок, которая оправдывает замену термина "тендерная заявка с самой низкой ценой", использовавшегося в этом контексте в Типовом законе 1994 года.

⁶⁰ A/CN.9/687, пункт 157.

акцепту, за исключением случаев, предусмотренных в статьях [20, 22, 23 и 36 (3)] настоящего Закона⁶¹.

Статья 38. Запрещение переговоров с поставщиками или подрядчиками

Между закупающей организацией и поставщиком или подрядчиком не ведутся никакие переговоры в отношении тендерной заявки, представленной данным поставщиком или подрядчиком.

⁶¹ Рабочая группа, возможно, пожелает рассмотреть вопрос о необходимости этого положения в свете статьи 22.